

# SANAYİ



güçlü sanayi, daha güçlü ekonomi Yıl: 12 Sayı: 135 Aralık 2021 Ücretsizdir www.kibso.org BÜLTEN

## Mersin Ticaret ve Sanayi Odası'ndan ziyaret

**Başkan Kızıltan: "Kuzey Kıbrıs Masası kurmayı planlıyoruz"**



Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kızıltan ve Meclis Başkanı Hamit İzol ile beraberindeki meclis heyeti 8 Kasım'da odamızı ziyaret etti.

Başkanımız Ali Kamacıoğlu'nun kısa karşılama konuşmasının ardından sözü Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kızıltan'a verdi.

Konuk Başkan Ayhan Kızıltan, KKTC'de olmaktan duyduğu memnuniyeti dile

getirerek, "Kıbrıs'ın dünyaya açılan penceresi Mersin'dir" dedi. Başkan Ayhan Kızıltan, iş insanlarının sanayicilere yön vereceğine işaret ederek, "Bizler ülke kalkınması için çaba sarf edenleriz. Sorunlarımızın taleplerimizi toplayıp siyaseti ona göre yönlendireceğiz. Oda olarak 41 sektörün temsilcisiyiz" diye konuştu.

**Devamı sayfa 8-9**



### 3. Liderlik Akademisi Etkinliği'nde yer aldık

Kıbrıs Türk Sanayi Odası, Silifke Ticaret ve Sanayi Odası'nın düzenlediği 3. Liderlik Akademisi'ne katıldı. Kıbrıs Türk Sanayi Odası Başkanı Ali Kamacıoğlu, Silifke Ticaret ve Sanayi Odası tarafından bu yıl üçüncüsü

düzenlenen Liderlik Akademisi Etkinliği'nde konuşmacı olarak yer aldı. Etkinlik, 5-7 Kasım 2021 tarihleri arasında, Girne Acapulco Hotel'de gerçekleştirildi.

**Devamı sayfa 6**

**“TİM-KKTC Kadın ve Genç Girişimcilik Eğitim Programı” 17-18 Kasım tarihleri arasında yapıldı**

# Gülle: “Kuzey Kıbrıs birçok üründe rekabet edebilir durumda”



Görüşmede, sanayi bölgelerinin mevcut durumu, yeni OSB Yasası'ndan beklentiler ve kurulması planlanan Güvercinlik OSB hakkında bilgi alışverişinde bulunuldu.

Kalkınma ve Ekonomik İşbirliği (KEİ) Ofisi, KKTC'deki organize sanayi bölgelerindeki yönetim, denetim ve işletim etkinliğini artırmak amacıyla başlatılan yasal çalışmalara sağlanan teknik ve altyapı desteğinin ekonomiye önemli katma değer oluşturacağını ve üreten KKTC'ye yönelik önemli bir adım olacağını vurguladı. KEİ Ofisi, Türkiye Cumhuriyeti Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Bölgeleri Genel Müdürü Fatih Turan başkanlığındaki heyetin bu çerçevede KKTC'ye yaptığı temaslara ilgili açıklama yaptı. Açıklamaya göre, heyet, organize sanayi bölgelerinin reformunu öngören Cumhuriyet Meclisi gündemindeki Organize Sanayi Bölgesi yasa tasarısı çalışmalarına ve devam eden altyapı yatırımlarına destek amacıyla inceleme ve karşılıklı teknik çalışmalar yapmak üzere ülkede temaslarda bulundu.

Heyet, saha ziyaretleri kapsamında Lefkoşa, Haspolat, Alayköy, Gazimağusa ve Güvercinlik'te yer alan organize sanayi bölgeleri ve bu bölgelerde faaliyet gösteren birçok sanayi tesisinde incelemelerde bulundu. Ziyaretlerde, KKTC Ekonomi ve Enerji Bakanlığı bürokratları ile Kıbrıs Türk Sanayi Odası uzmanları da hazır bulundu. Türkiye Cumhuriyeti Lefkoşa Büyükelçisi Ali Murat Başçeri ile

Ekonomi ve Enerji Bakanı Erhan Arıklı tarafından kabul edilen heyet, Ekonomi ve Enerji Bakanlığı Müsteşarı Şahap Aşıkoğlu, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz ve Kıbrıs Türk Sanayi Odası Başkanı Ali Kamacıoğlu ile de görüştü.

KEİ açıklamasında ayrıca TC Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ile Başbakanı Ersan Saner arasında 3 Mart 2021'de imzalanan 2021 İktisadi ve Mali İşbirliği Anlaşması'nda, Güvercinlik Büyük Organize Sanayi Bölgesi yapımı ile diğer organize sanayi bölgelerinde altyapı yatırımlarına kaynak ayrılması öngörüldüğüne işaret edildi.

Anlaşma eki 2021 Eylem Planı'nda mevcut yasal düzenlemenin, organize sanayi bölgelerindeki yönetim, denetim ve işletmesinin etkinliğinin artıracak şekilde reform edilmesinin de yer aldığı kaydedildi.

2021 yılı İktisadi ve Mali İşbirliği Anlaşması'nda, sanayi ve ticaret sektöründe, Alayköy Organize Sanayi bölgesinin atık su arıtma sistemi ihtiyacının karşılanması için 7 milyon TL, bölgenin tellenerek güvenliğinin sağlanması için 2 milyon TL olmak üzere toplamda 9 milyon TL olmak üzere harcama yetkisi verildi.

Her iki proje için ihale süreçlerinde sona gelindi. Diğer bölgelerde yapılacak altyapı yatırımları için ise projelendirme ve keşif çalışmaları devam ediyor.



## MÜSİAD KKTC odamızı ziyaret etti



Müstakil Sanayici ve İş Adamları Derneği (MÜSİAD), Başkanı Ramazan Gündoğdu ve beraberinde heyet 23 Kasım'da odamızı ziyaret etti.

Başkan Ramazan Gündoğdu dernek hakkında bilgi vererek faaliyetleri konusunda açıklamalarda bulundu. Başkan Gündoğdu, derneğe gelen ülke raporlarını da oda ile paylaşabileceklerini belirtti.

Gündoğdu, eğitim konusunda da birlikte çalışılabileceğine değindi.

Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu da, birlikte iyi işler yapılabileceğine inandığını söyledi. Başkan Kamacıoğlu, oda olarak her zaman destek vermeye hazır olduklarını da sözlerine ekledi. Ziyaretin ardından karşılıklı olarak anı plaketi takdimi yapıldı.



## Cemal Özyiğit, Sanayi Odası Başkanı Kamacıoğlu ile görüştü



TDP Genel Başkanı Cemal Özyiğit, Sanayi Odası Başkanı Ali Kamacıoğlu ile görüştü. TDP Lefkoşa İlçe Başkanı Evrim Hınçal'ın da hazır bulunduğu görüşmede yerli üretimde yaşanan sıkıntılar, Hellim konusu ve sanayi bölgelerinin oluşumu ile yönetiminde yaşanan sorunlar ele alındı.

Toplumcu Demokrasi Partisi (TDP) Genel Başkanı Cemal Özyiğit, Sanayi Bölgelerinin oluşumu, yönetimi ve çevre temizliği dahil denetimindeki sorumluluğun netleştirilmesi gerektiğini belirterek bu konuda Sanayi Odası'nın başlattığı çalışmanın önemine vurgu yaptı.

Özellikle pandemi sürecin-

de yerli üretimin öne çıktığını, bu bağlamda da yerli ürünlere dayalı sanayinin öne çıkması gerektiğini belirten Özyiğit, bu şekilde üretim ve girdi maliyetlerinin aşağıya çekilebileceğini, böylece sanayi ürünlerinin daha rahat dış pazar bulabileceğini kaydetti.

Ülkede yaşanmakta olan 'ara elemen' ya da 'kalifiye elaman' açığının karşılanması adına eğitim sisteminin yeniden yapılandırılarak Çıraklık Meslek Okulları ve Meslek Liselerinin bu ihtiyaçlara yönelik organize edilmesi gerektiğini belirten Özyiğit, geçmişte bu konuda başlattıkları çalışmaların hayat bulmasının ülke açısından önemine vurgu yaptı.

## 3. Liderlik Akademisi Etkinliği'nde yer aldık



Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın ve Silifke Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Nurettin Kaynar ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun da açılış konuşmalarını yaptığı programa, Kıbrıs Türk Sanayi Odası, Kıbrıs Türk Ticaret Odası, Ankara Ticaret Odası Başkanı Gürsel Baran gibi isimlerin yanı sıra, 27 farklı ticaret ve sanayi odası başkanları da katılım gösterdi. Türkiye'nin çeşitli illerinden odalar birliği meclis başkanları ve yönetim kurulu üyeleri, bazı milletvekilleri, belediye başkanları, rektörler ve akademisyenler katıldı.

Silifke Ticaret ve Sanayi Odası tarafından 2019 yılında üniversite-sanayi iş birliğini arttırmak için düzenlenmeye başlayan Liderlik Akademisi Etkinliğinde, katılımcılar

üç gün boyunca akademik ve sosyal etkinliklere katılarak mesleki ve kişisel bilgi birikimlerini artırma, beşeri ve sosyal sermayelerine yatırım yapma imkanı buldu. Ayrıca, Odamız Başkanı Ali Kamacıoğlu ev sahipliğinde Ankara Ticaret Odası Başkanı Gürsel Baran ve beraberinde bulunan heyeti konuk ederek, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz'in de yer aldığı akşam yemeği düzenlendi.





*Sadece bir ev değil, yepyeni  
bir yaşama kucak açmaya hazır olun.*



# Gönyeli Yaşam Sitesi

Gönyeli'de bilinen, değişmeyen  
Hacı Ali kalitesinde  
yepyeni bir yaşam  
alanı doğuyor! Geç kalmayın!...

**91 m2 Daireler**

**2 + 1 Daire**

**54,000 Stg.**

**132 m2 Daireler**

**3 + 1 Daire**

**65,000 Stg.**



**10,000 Stg. Peşinat ve  
ayda sadece 200 Stg taksitle**



**M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.**

Kızılay Sokak No:1 Yenışehir / Lefkoşa Tel: 228 01 17 - Cep Tel: 0533 882 27 72

[f](#) hacialihomes



# Mersin Ticaret ve Sanayi Odası'ndan ziyaret



## Başkan Kızıltan: "Kuzey Kıbrıs Masası kurmayı planlıyoruz"

Başkan Kızıltan, bütün imkanlarıyla Kuzey Kıbrıs için seferber olmaya hazır olduklarına vurgu yaparak, "Bizler Kuzey Kıbrıs Masası kurmayı planlıyoruz. Sizler de burada Mersin masası oluşturursanız hızlı bir şekilde ilişkileri geliştirip ticaretimizi artırabiliriz" dedi.

Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu, masa kurulması konusunda hemfikir olduğumuzu dile getirerek, "Bunun her iki tarafa da yarar sağlayacağına inanıyorum."



Sanayi bölgelerinin yönetimini almak için uğraş veriyoruz. Sizlerden bu konuda yardım isteyeceğiz. İhracat bizim geleceğimiz. Bu nedenle bu konuya büyük önem veriyoruz. Sizlerden ricamız ürettiklerimizi tüketmenizdir” diye konuştu. Toplantıda ayrıca komite kurulması ve ürünlerin pazarlanması konusunda çalışmalar yapılması da konuşuldu. Toplantı karşılıklı anı plaketleri takdimiyle sona erdi.





# KTSO 36. Dönem Yönetim Kurulu Yeni Yıl Mesajı



“2021 yılı üretim alanı açısından tamamen bir hayal kırıklığı oldu. Üreticilerin yeni yıla borç batağı içerisinde gireceğini düşünmekteyim. Ham maddelerin pahalı oluşu üreticiyi etkilemektedir. Devlet girişimde bulunmazsa bizi kötü bir yıl beklemektedir. 2022 yılında üretici için gerekli olan, teşvik ve hibe desteklerinin yapılmasıdır. Aksi takdirde üretici çok kötü bir durumda kalacaktır.”

**Mehmet Çıldır** (KTSO Yönetim Kurulu Asbaşkanı)

“Kuzey Kıbrıs'ta sanayi üretimi sanırım hiçbir zaman kolay şartlarda yapılamamıştır. Bunun asil nedeni ise üretimin ülke ekonomilerinde olmazsa olmaz olduğunun ülkeyi yönetenler tarafından ilkeli bir biçimde sürdürülebilir politikalarla desteklenmemesi ve bu vizyonun geliştirilememesidir diye inanıyorum. Geçtiğimiz son yıla bakacak olduğumuzda da tabii ki dünyayı saran pandemi ile ilgili ülkemizde de sağlık yanında ekonomik olarak da ciddi zorluklarla karşılaşmıştır. Bilindiği üzere ülkemizdeki lokomotif sektörler yükseköğrenim ve turizm Mart 2020 yılından başlayarak ağır darbe almıştır. Bunun neticesinde tüm sektörler yansımıştır. Ülkede düşen nüfus sayısı tüketimi etkilemiş dolayısıyla yanlış yönetimlerden kaynaklı var olan atıl kapasite bir o kadar daha artmıştır. Sanayi sektöründe ciddi daralmalar siz konusu olmuştur.

Pandemi kaynaklı tüm dünyada buna benzer gelişmeler yaşanırken 2021 yılının son günlerinde Türk Lirasının ciddi değer kaybından kaynaklı ülkemizdeki ekonomik daralma ve halkın tüketim gücü fazlası ile etkilenmiştir. Bu durumda yapılacak en akılcı şey ülkedeki üretimimiz sıkı sıkıya sarılmak ve ülkede tüketilen ürünlerin üretimini artırmak olmalıdır.

Bunun sonucunda temel unsurlarda dışa bağımlılığı azaltarak, üretim ile elde edilecek çarpan etkisi ile ülke ekonomisinin içerde kendi kendine yeterli olması sağlanarak istihdamımız da çoğalacaktır.

2022 yılı başında ülkede yine bir seçim vardır. Seçimden güçlü, ülke ekonomisini popülizm ile değil gerçeklere dayanarak yönetecek istikrarlı yönetim yapısının oluşturulmasını sağlayacak ve üreterek var olunacağı konusunda devlet politikasını oluşturacak bir yönetimi temenni ediyorum.”



**Sercan Görgüner Bahçeci** (KTSO Yönetim Kurulu Saymanı)



“2021 yılı herkese olduğu gibi bizim sektörümüzü de etkiledi. Öğrencinin azalışı ve turistlerin azalışından dolayı sıkıntılar yaşandı. Fakat biz bu süreci tüm personelimize sahip çıkarak elimizden geldiğince birlik bir şekilde atlatmaya çalıştık. 2022 yılının çok farklı olacağını düşünmüyorum, kendi çapımızda aşlarımızı ve önlemlerimizi alarak yaşamaya alışmamız gereklidir. 2022 yılı için sadece tedbirlerimizi alarak kendimizi koruma altına aldık. Yeni yatırım ve projeleri erteledik. 2022 yılında yerli üretimi artırmayı başarılırsak ekonomik gücümüzde yükselecektir. Üretmeyen toplumlar yok olmaya mahkûmdur. Bu alanda yerli üretimin desteklenmesi çok önemli bir husustur.”

**Sila Eziç** (KTSO Yönetim Kurulu Sekreteri)

“2021 yılı ilk başlarda pozitif yönde ilerlemekteydi, pandeminin sebebiyle halkın Rum tarafına geçişinin azalmasından dolayı yerli üretime yönelme oldu. Halkın Rum tarafından temin ettiği ürünler, yerel üreticilerden alınmaya başlandı. Özellikle espresso ve filtre kahve satışında Lefkoşa bölgesinde artış gözlemlendi. Böylelikle sabit bir şekilde bu müşteriler bizde kalmış oldu, kapılar açılmasına rağmen bizleri tercih etmektedirler. Kişilerin geçmişten gelen yerel üretime karşın ön yargıları vardı, fakat pandemi sebebi ile pozitif bir düşünceye çevirdik. Yerli üretim denince tahmin ettiklerinden kaliteli ve düzgün ürünler olduğunu gördüler. Bu yüzden de Lefkoşa bölgesinde ciddi anlamda filtre ve espresso satışı devam etmektedir, pandeminin bu yönden artıları oldu. Fakat 2021 yılının 9 ayından itibaren kahvede yaşanan don olayından dolayı fiyatların artması ve ham madde sıkıntısının yaşanması kötüye doğru götürmeye başlamıştı, ama yine de trajik bir fiyat yükselme olmamıştı. Dövizin aşırı derecede yükselmesinden dolayı kahve fiyatlarımız ciddi oranda artış göstermektedir. Bu artışlar istenmeyerek, mecburi olarak yapılan artışlardır. Tabii ki doğal olarak bu olaylar sektörümüzü kötü yönde etkiledi. Memnuniyeti olan müşterimiz haklı olarak artışlardan dolayı sitem etmeye başladılar. Ham maddeler Dolar üzerinden alındığı için Türk lirası karşısında çok kaybetmemek için fiyat değişikliği yapmak yükümlülüğümüz vardır. Bu yüzden 2021 yılının son çeyreği bir ivmede gitmedi, stresli ve üzücü dönemler yaşandı. 2022 yılı ile alakalı olarak çok fazla bir temennim bulunmamaktadır. Dövizin fazla yükselmeden sabitlenebilmesini istemekteyiz ki olduğumuz yeri koruyabilelim. Artık devir tasarruf devridir olduğumuz konumu ne kadar koruyabilirsek bizim için iyi olacaktır. İnsanların alım gücü günden güne düşmektedir, Türk Lirasının değer kaybı ciddi anlamda bizlere ve halka zarar vermektedir. Bu yüzden tek temennim yerimizi koruyabilmektir. Kıbrıs halkı olarak olabildiğince sesimizi dünyaya duyurarak özgürlüğümüze kavuşabilmek, ambargo engellerinin kalkması açısından önemlidir. Umarım ki 2022 yılında KKTC olarak sesimizi dünyaya duyurarak sonraki nesillere daha iyi bir gelecek sağlayabiliriz.”



**Ergün Oza** (KTSO Yönetim Kurulu Üyesi)





“2022 yılı için daha sağlıklı hayat ve ekonominin düzelmesini ümit ederiz. Ekonomik açıdan alım gücü düşmesinden dolayı iç piyasa alanında satışlar düştü. Bu alan konusunda daha istikrarlı çalışmalar olmalıdır. Devlet politikasının piyasayı ucuzlatması için bir şeyler yapılması lazımdır. Ham maddelerin döviz kurundan alınması, girdi fiyatlarını arttırdığı için sektör alanına yansıyor. Bu sebepten dolayı fiyatlar artmaktadır. Devletin bu alanda çözüm bulması gerekmektedir. Bu vadeler iyileştirilmelidir. Sektörel bazda devletin belirlediği fiyat değişikliği üreticileri zor durumda bırakıyor. Fiyat değişikliği daha düzenli ve istikrarlı olmalıdır. Fiyat değişikliği düzenli olmadığından dolayı müşterilerin güveni sarsılmaktadır. Yakıt alanında gaz fiyatlarının artması konusunda, devlet teşvik yapabilirse üretici bir nebze rahatlayacaktır.”

**Mustafa Betmezoğlu** (KTSO Yönetim Kurulu Üyesi)

“2021 yılı olumsuzlukların arasında seçimler ve kurultaylar ile geçti. Yeni gelecek olan hükümetin sanayi alanına yatırım yapması ülke ekonomisine katkı sağlayacaktır. Ekonominin daha iyi bir yöne gitmesini dilemekteyiz. Yeni hükümetin sanayi alanında atılım yapan bir yapıda olması dileğimizdir. Sanayici ve üretici desteklenirse ülkede ekonominin daha iyi bir duruma geleceği aşikârdır.” var olunacağı konusunda devlet politikasını oluşturacak bir yönetimi temenni ediyorum.”



**Abdullah Emirzadeoğlu** (KTSO Yönetim Kurulu Üyesi)



“2021 yılı sonlarına yavaş yavaş geldiğimiz bugünlerde sektörümüz için geriye baktığımız zaman zor bir yıl oldu. Riskli bir dönem geçirdiğimizi görüyoruz. Bizler de son bir yılda ham maddeye gelen fiyat artışları karşısında ne yapacağımızı bilemez bir halde üretim yaptık. Kâr marjı yüksek olmayan mobilya üreticileri olarak artık uzun süreli taahhüt altına girmekten kaçınıp, kısa sürelerde sonuçlanacak işler yapmalıyız. Bu sayede ham madde de öngörülemez fiyat artışlarından daha az etkilenileceğiz. 2022 yılında ham madde sıkıntısının damga vuracağı aşikâr olmuştur. Bu konuda sektör olarak çok dikkatli olmalıyız. Bizim gibi devleti zengin olmayan ülkelerde, ekonomik krizler sektörleri daha derinden etkiliyor. Bizler de bunun etkisini 2020 ve 2021 yılında en derinden hissettik. Umarız önümüzdeki yıl iyileşme yolunda ilerleme sağlayacağız.”

**Hüseyin Ciddi** (KTSO Yönetim Kurulu Üyesi)

NEW BLACK  
**AKDENİZ**®  
SINCE 2008

Kuzey  
Kıbrıs'ın  
Balık  
Markası

*Tadına doyamayacaksınız!*



Aldığınız her Akdeniz Ton ile  
siz de Kıbrıs Türk Eğitim Vakfı'na  
katkıda bulunun.



omega  
3ve6

%100  
KATKISIZ

Şevket Hancıerli Ticaret Ltd.

Kurtuluş Sok. No: 2 Yenikent, Gönyeli Lefkoşa, KKTC - Tel: 223 4855 - Faks: 223 4856 - info@shancıerli.com

Kıbrıs Türk Sanayi Odası üyeleri Sanayi Gazetesi'ne 2021 yılını değerlendirerek 2022 yılından beklentilerini dile getirdiler.

## "SANAYİLEŞME GÜÇLÜ OLURSA EKONOMİDE GÜÇLÜ OLACAKTIR"

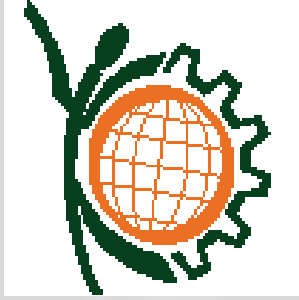


"2022 yılında ekonomik krizden dolayı bizi zor bir süreç beklemektedir. Temennimiz ekonominin iyi gitmesidir. Bu yılın ilk üçeyreği iyi geçiyordu. Fakat son üçeyreği döviz artışından dolayı sezonu kötü kapattık. Un ve tüp gaz fiyatlarını son zamanlarda çok yükselmesi bizi zora sokan bir durum oldu. Üreticinin önünü görebilmesi için döviz alanında ki artışın durması gerekmektedir. Daha rahat hareket edebilmek için döviz sabit olmalıdır."

**Fatih Karayel – Ustam Trading LTD.**

"2021 yılının ölü dönemi bitmeye başladı diye düşünürken, son zamanlarda döviz krizi vuku buldu. Bu durum 2021 yılının son döneminin kötüleşmesine sebep oldu. Bu yüzden ayakta kalabilmek adına katı politikalar izlemek zorunda kaldık. Girdilere zam geldiğinden dolayı, ister istemez fiyat artışına gidilmek zorunda kalındı. 2022 yılı içinse yatırım alanda plan yapamıyoruz. Dövizin artışı kısa vadeli planlar yapmaya itmektedir. Bu dönem içerisinde üreticinin ayakta kalabilmesi, kendi kendini korumasına bağlıdır."

**Özeş Çıraklı – CAMEL - House of Chocolate**



"2021 yılı zamlardan dolayı kötü geçti. Çalıştığımız miktardan daha fazla zam ödemekteyiz. Çalıştığımız zaman zamlardan dolayı daha fazla zarar ediyoruz. Tüm bu sebeplerden dolayı 2022 yılının nasıl olacağını kestiremez bir durumdayız. Sektör olarak Türkiye'den gelecek olan un ithalatın açılmasını bekliyoruz. Aylık olarak yaklaşık 60 ile 70 Bin Türk lirası aralığında zarar ediyoruz. Aldığımız çoğu iş ihale kapsamında olduğu için ürünün fiyatının değişmesi de söz konusu olamamaktadır. Unun fiyatının sürekli değişmemesi lazımdır. Un fiyatları sürekli olarak farklılık gösterdiğinden dolayı zarar etmekteyiz. Şu an içerisinde 2022 yılından hiçbir beklentim bulunmamaktadır. 300 Bin Türk Lirası açık ile dükkanımı devretmek durumunda kaldım. Kısacası 2021 yılı bizim için bol açık ve kayıplarla geçmiş bulundu. Devletin üreticiye destek vermesi gereklidir. Küçük esnafa devletin kredi ya da hibe kolaylığı sunması gereklidir. Esnafa destek olmadığı zaman rekabet edilemez. Bu durumda da esnaf batmaya mahkûm kalır."

**Mehmet Ali Uysal – Toros Unlu Mamülleri**

"2021 yılı kötü geçti. Yeni yıldansa hiçbir ümidim yoktur. Girdilerimiz döviz ile olduğu için sıkıntı yaşamaktayız. Dövizin dengesizliğinden dolayı üretimi stok haline getirmek durumda kaldık. Dövizin sabitlenmesi noktasında bir atılım yapılması veya eşel mobil sisteminin geri gelmesi gereklidir."

**Naci Kebapçioğlu - Naci Kebapçioğlu Trading**



"2021 yılı hepimiz için çok kötü geçti. Şubat ayındaki kapanma ile ekonomik kriz vuku buldu. Ekonomik kriz durumunu atlatamadan, döviz sıkıntısı yaşanmaya başlandı. Global ekonomide olan krizler bize de etkiledi. 2022 yılından beklentimiz ekonominin daha iyi ve daha tutarlı bir hale gelmesidir. Bürokraside önemler ve radikal kararlar alınması gereklidir. 2022 yılından temennimiz Covid salgınından kurtulmaktır. Beklentimiz sanayileşme ve üretimin düzelmesi yönündedir. Sanayileşme güçlü olursa ekonomide güçlü olacaktır. Üretimin güçlü olması ekonomi alanının düzelmesi demektir. Aynı zamanda markalaşmada önemlidir, markalar ülkelere büyük katkı sağlamaktadır. Ülke olarak inovatif ve yeniliğe açık olmamız gerekmektedir. Tüm bunlar rayına oturtulursa doğal olarak ekonomi kendi ayakları üzerinde durur hale gelecektir."

**Ahmet Özaktürk – Özaktürk Construction**

2020 yılı ortalama geçti, iyi değildi fakat kötüde değildi. 2022 yılını sektör açısından iyi görmemekteyim, iyi bir ivme alabilmek için dövizin sabitlemek gereklidir. Ayrıca bu bağlamda ülkeye yatırımcı girişinin sağlanması da elzemdir.

**Raci Dört yıldız - Dört yıldız Construction**





**Özaktürk**  
Trading

Construction

Direktör: Ahmet ÖZAKTÜRK

*yeni bir yaşam  
için temelleri  
atıyoruz*



05338684946 - 05338684946

GİRNE BUFAVENTO CADDESİ LADEN SİTESİ NO:2 ÇATALKÖY GİRNE





*Oza Kahve, Direktörü Ergün Oza, Kıbrıs Türk Sanayi Odası'nın gazetesine kahve sektörü hakkında değerlendirmede bulundu.*

# “İlerisi için master distribütör projemiz vardır”



**Ergün OZA**  
Oza Kahve Direktörü

**“Geçmişten günümüze adanın en kapsamlı kahve firması olarak hizmet vermekteyiz”**

**Oza kahvenin tarihçesi ve gayeleri nelerdir?**

**Ergün Oza:** “1984 ismini taşıdığım Ergün Oza tarafından kuruldu. Şu anda 2000 metrekare alanda hizmet vermekteyiz. Geçmişten günümüze adanın en kapsamlı kahve firması olarak üretime devam etmektedir. Oza Kahve sürekli olarak kendini geliştirmeye odaklıdır. Yenilenmek sektörde bizi bir adım ileri taşıyor. Şirketimiz Kıbrıs'ta bir klasiktir. Bir aile şirketi, birçok yönetim üyemiz, aile fertlerimizdir.

Önceliğimiz para kazanmak değil, müşterilere kaliteli hizmet sunarak mutlu etmektir. Müşterinin mutluluğu bizim için daha önemlidir. Şu anda şirket direktörlüğünü alalı bir yıl oldu. Özellikle muhasebe ve yönetsel alanda birçok şeyi çok değiştirdik. Daha sonra nitelikli farklı kahvelerin üretimine başladık. Daha sonra instant coffee yani çözülebilen kahve üretime getirdik. Şu anda kapsül kahve ve soğuk şişelenmiş kahve projelerimizde vardır.

**“Oza kahvenin aracının elde ettiği gelir ZAYDER'e bağışlanmaktadır”**

**Oza kahvenin araç fikri nasıl ortaya çıktı?**

**Ergün Oza:** “Benim İngiltere'de okuduğum dönemde bir işletme projem vardı. O zamanlar take away kahve dükkanlarını görürdüm ve gezen dondurma araçlarından yola çıkarak ikisini kafamda kombin yaptım. Ben de kahve sektörünün araç zinciri olacak bir fikir yaratmak istedim. Daha farklı lokasyonlara gitme fikrim vardı. Biz çok festivallere ve fuarlara katılmaktayız, böyle bir araba ile daha kolay hizmet vermek istedik. Aynı zamanda sosyal sorumluluk projesi olarak gittiğimiz yerlerde elde ettiğimiz geliri, Zeytin Dalı Yardımlaşma Derneği ile paylaşmaktayız. Sonrasında daha yeni bir araç yaptık, içeride kullanılan makinelerin hepsi profesyoneldir.”

**“Türk kahvesinde Brezilya Rio Minas çekirdeği tercih ediliyor.”**

**Özellikle hangi kahveleri tercih ediyorsunuz?**

**Ergün Oza:** “Türk kültüründe oturmuş bir lezzet vardır. Bu da Brezilya





Rio Minas çekirdeğidir. Türk kahvesinde %100 Rio Minas kullanmaktayız. Bizim gibi diğer kahvecilerde bu çekirdeği kullanmaktadır. Espressoda da Rio Minas'ımız var fakat onun yanı sıra, Kenya, Kolombiya, Kostarika ve Etiyopya olmak üzere çekirdekler mevcuttur. Dört farklı ülkenin çekirdeklerini pazarlıyor ve üretiyoruz. Türk olarak kahvede beş ana dalımız var, kendi içerisinde ise on yedi çeşit ürün skalasına sahibiz. Türk kahvesi, espresso ve filtre kahve çeşitleri, 2 si 1 ve 3'ü 1 arada, suda çözünen kahve çeşitlerimiz mevcuttur. Bunlar kendi içerisinde ise ambalaj boyutları ve çekirdeğin kavrulması olarak farklılıklar ve kahve çekirdeği farklılıkları vardır."

**"İngiltere'de Aytaç Food 2007'den beri bayiliğimizi yapmaktadır."**

**Oza kahvenin kaç tane bayisi var, yeni fikirler var mı?**

**Ergün Oza:** "İngiltere'de bayimiz mevcuttur. Aytaç Food 2017 yılından beri bayiliğimizi temsil etmektedir. Onun dışında başka çalışmalarımız da mevcuttur. Türkiye'de dağıtım partneri aradığımızı ilan ettik. Dubai fuarı ile bağlantılar yaratabileceğimizi düşünmekteyim."

**"Olumlu etkileşimler alacağımıza inanmaktayız"**

**Oza kahve katıldığı fuarlar ile ne amaçlamaktadır?**  
**Ergün Oza:** "Bir süredir fuarlara gitmedik, fakat bu yıl Dubai fuarında olacağız. Hellim sektöründe çalışan arkadaşlar bu alanda pozitif dönüşler

yakaladı, biz de olumlu etkileşimler alacağımıza inanıyoruz. Bu fuara kahveci olarak bir tek biz katılıyoruz. Türk Lirasının değer kaybının bu şekilde artı yöne çevirebileceğimizi düşünüyoruz. Dövizin artması onların birimine göre bizim ürünlerimizin ucuz gelmesi demektir, bu sayede satış olacağına inanmaktayız."

**"DAÜ ile birlikte kahve kültürü ve baristalık eğitimi sunuyoruz."**

**Eğitim alanında projeleriniz var mıdır?**

**Ergün Oza:** "Doğu Akdeniz Üniversitesi, Turizm Fakültesi'nde kahve kültürü üstüne eğitimlere başladık. Orada "kahve kültürü ve baristalık eğitimi" adı altında eğitici olarak ders vermekteyim. Kıbrıs'ta kurumsal bir üniversite çatısı altında aramızda yapılan bu eğitim hizmeti çok önem teşkil etmektedir. Kahveyi ve kahve kültürünü bu alanda uğraş veren gençlere daha iyi öğretmek lazımdır."

**"İlerisi için master distribütör projemiz vardır."**

**Kahvecilik sektörü üzerine başka projeleriniz var mıdır?**

**Ergün Oza:** "Önceden kahve dükkanlarını biz hazırlayarak hizmete sunuyorduk. Fakat hizmeti satan alanlar, her istediklerini yapabileceklerini düşündüler. Bu yaklaşımda Oza kahvenin ismine zarar vermekteydi. Bu sebepten dolayı Master distribütör vereceğiz, ve o bizim adımıza bayileri yönetecek. Bu alanda ada geneli ve İngiltere'de kahve dükkanları açmayı planlıyoruz."



*Eziç Restoranlar zinciri direktörü, KTSO Yönetim Kurulu Sekreteri Sıla Eziç Sanayi Gazetesi'ne önemli açıklamalarda bulundu.*

## “Yerli üretim desteklenirse ülke olarak ekonomik durumumuz düzelmeye başlayacaktır”



**Sıla Eziç**  
Eziç Direktörü, KTSO Yönetim Kurulu Sekreteri

### Eziç'in tarihinden bahseder misiniz?

**Sıla Eziç:** “ Eziç'in hikâyesi 1990 yılında annem ve babamın kurduğu küçük bir restoranla başladı. İlk başta piliç çevirme yapılmaktaydı. Zaman içerisinde menüler geliştirildi. Daha sonra Eziç Premier ile şubeleşmeye başladık. Ardından Lavash ve sonra Eziç Point açıldı. Ablamın ve benim de mezun olmamızla birlikte tamamen aile şirketi yapısına girdik. Ablam ile birlikte çocuklukta beri Eziç'in her alanında çalıştık. Aile şirketi olmanın ilk başlarda zorluğu olabilir, ama aile bağları güçlü ise sıkıntı olmaz. Son bir yılda pandemi koşulları nedeni ile Eziç Frozen'i kurduk. Burada hedef Eziç lezzetlerini halkımıza evinde ulaştırabilmektir.

### Eziç nasıl bir konsept benimseyen bir restorandır?

**Sıla Eziç:** “Eziç tamamen öncelik olarak Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'ni ve vizyonunu nasıl ileriye götürebiliriz gayesi içerisindedir. Eziç'in yemek politikası kendi çocuklarının yiyemeyeceği hiçbir şeyi başkasının çocuklarına yedirmemektir. Menülerin dünya mutfağına göre arz talep göz önüne alınarak hazırlanır.”

### “Yerli üretim desteklenirse ülke olarak ekonomik durumumuz düzelmeye başlayacaktır”

**2021 yılı nasıl geçti, 2022 yılından beklentileriniz ve hedefleriniz nelerdir?**





**Sıla Eziç:** “2021 yılı herkese olduğu gibi bizim sektörümüzü de çok etkiledi. Öğrencinin azalışı ve turistlerin azalışından dolayı durgunluk yaşandı. Eziç olarak bu süreci tüm personelimize sahip çıkarak elimizden geldiğince birlik bir şekilde atlatmaya çalıştık. 2022 yılının çok farklı olacağını düşünmüyorum. Kendi çapımızda aşılarımızı tamamlayarak ve önlemlerimizi alarak yaşamaya alışmamız gereklidir.

Eziç olarak gelecek yıl için sadece tedbirlerimizi alarak kendimizi koruma altına aldık. Yeni yatırım ve projeleri erteledik. 2022 yılında yerli üretim desteklenirse ülke olarak ekonomik durumumuz düzelmeye başlayacaktır.”

**Eziç markasının marketlere ulaşma sürecinden bahsedebilir misiniz?**

**Sıla Eziç:** “Eziç Frozen, yani donmuş Eziç tatları pandemi dönemi sonrasında hayata geçti. Daha önceden donmuş gıda fikrimiz vardı fakat Eziç'in itibarını sarsacağını düşündüğümüzden dolayı, hayata geçirme konusunda tereddüt etmekteydik.

Eziç'in ürünlerinin donmuş gıda olduğu algısı düşünülmesin diye geri durmaktaydık. Restoran içerisinde her şey taze olarak üretilmektedir, biz de halkımıza bunu anlatarak Eziç Frozen'i hayata geçirdik. Eziç Frozen'in marketleri girmesi ile kendimizi daha da geliştirdik. Bu alanda cihazlar aldık ve personel artışına gidildi. Eziç Frozen fikri Eziç lezzetlerinin evlere ulaşabilmesi açısından çok güzel oldu.”

**Şu anda marketler de donmuş gıda olarak sadece yemek çeşitleri mi vardır? Yoksa tatlı çeşitleri de eklenecek mi?**

**Sıla Eziç:** “Eziç Frozen olarak tatlı çeşitlerini de çalıştık ama öncelik Eziç denilince akla gelen lezzetler oldu. Fakat ilerleyen dönemlerde tatlı çeşitlerinin de Eziç Frozen ailesine eklenmesi mümkündür.”







**TÜRK  
TAPULU**  
LANSMANA ÖZEL  
36 AY  
FAİZSİZ

CASA  
*Oliva*

SİZİN HİKAYENİZ ŞİMDİ BAŞLIYOR  
DOĞA İLE DOST, DOĞA İLE BÜTÜN



Her detayı incelikle düşünülmüş, toplamda 14 villadan oluşan Casa Oliva, doğal ve yalın dış cephe görünümü, modern estetik tarzı ile zeytin ağaçlarıyla çevrelenmiş bir arazide yer alıyor.

Kapınızdan çıktığınız anda yeni kesilmiş çimlerin kokusunu hissetmek, kuş sesleri ile güne merhaba demek, yoğun bir günün ardından bahçenizde oturup tertemiz dağ esintisini yüzünüzde hissetmek.

Doğayı evinize taşıyan tasarımlarla, dokunduğunuz her köşede dinginliği ve huzuru yeniden keşfedeceğiniz Casa Oliva'da yeni bir hayat sizleri bekliyor.

**ÖZYALÇIN**  
CONSTRUCTION

f ozyalcinconstruction

ozyalcinconstruction\_

0392 650 2900 | 0548 850 2900

sales@ozyalcinconstruction.com

[www.ozyalcinconstruction.com](http://www.ozyalcinconstruction.com)

**SANAYİ**

Sahibi:  
KTSO(a)  
Ali Kamacıoğlu

Editör ve  
Genel Yayın  
Yönetmeni:  
Hüseyin Ezgin

İçerik, Pazarlama ve  
İletişim Komitesi:  
Deniz Berkol, Doğa  
Dönmezer, Selin Desem

Kıbrıs Türk Sanayi Odası İletişim  
Adres: Organize Sanayi Bölgesi, 2. Cadde,  
No: 19 Lefkoşa / Kıbrıs  
Tel: (0392) 22 58 131 Faks: (0392) 22 58 130  
E-Posta: hezgin@kibso.org  
<http://www.kibso.org>

Mesarya Ajans İletişim  
Tel: (0392) 22 56 595 / 96  
Reklam Sorumlusu: Nöber Gürtay  
Sayfa Düzeni: Nazire Büyükoğlu  
Reklam Tasarımı: Safiye Özyürekliiler  
Röportaj: Şükrü Burağan  
Baskı: Okman Printing Ltd.