

# SANAYİ

güçlü sanayi, daha güçlü ekonomi

Yıl: 12

Sayı: 133

Ekim 2021

Ücretsizdir

www.kibso.org

BÜLTEN



Odamız yönetim kurulu ilk 100 günlük icraatlarını kamuoyu ile paylaştı

## Ali Kamacıoğlu: "2022yi ihracat ve üretim yılı ilan ettik"



Odamız yönetimi 16 Eylül'de Eziç Lefkoşa Restoranda düzenlediği basın toplantısıyla yönetimde geçen ilk 100 günü ve yapılan icraatları bir sunumla kamuoyu ile paylaştı. Başkan Ali Kamacıoğlu, 2022 yılını ihracat ve üretim yılı olarak ilan ettiğimizin vurgusunu yaptı. Başkanımız Ali Kamacıoğlu, dünyada en az ihracat yapan ülkelerden biri olduğumuzu belirterek, "Biz yeni seneyi ihracat ve üretim yılı olarak ilan ediyoruz. Ülkedeki refahı artırmak için üretim ve ihracatı artırmak

şarttır" dedi. Basın toplantısında gelecek hedeflerine yönelik yapılan vizyon çalışmasının sunumu yapıldı. "Yerli üretime tam destek çağrısı" yapılan sunumda, daha çok sektöre ulaşmak ve ortak hareket etmek için "Sanayi Meclisi" hedefi paylaşıldı. İhracata yönelik yeni teşvik modellerinin geliştirilmesi için yapılan çalışmaların da anlatıldığı sunumda, özellikle ülkedeki "akredite laboratuvar" ihtiyacına dikkat çekildi. Devamı sayfa 8-9'da

### Güzelyurt-Lefke bölgesi üyelerimizle bir araya geldik



Oda yönetimimiz Güzelyurt ve Lefke bölgesinde faaliyet gösteren üyelerimizle 8 Eylül akşamı düzenlenen bir yemekle bir araya gelerek görüşme ve sorunları değerlendirme fırsatı buldu. Yemekli toplantıya katılan bölge üyeleri özellikle hükümetin Sosyal Sigorta prim destek ödemeleri konusundaki tavrını yanlış bulduklarını dile getirdi. Üyeler bu ve buna benzer olumsuzlukların özel sektörü kötü yönde etkilediğini dile getirdi.

Başkanımız Ali Kamacıoğlu, odanın birçok alanda üyelerinin hakları için mücadele ettiğini dile getirerek, göreve geldikleri tarihten itibaren yoğun bir şekilde çalıştıklarını söyledi.

Başkanımız Kamacıoğlu, odanın gücünün üyesi olduğunu da söyleyerek, bu gücü arkalarında hissettikleri takdirde çözülemeyecek sorun bulunmadığını ifade ederek, birlik ve beraberliğin önemine dikkat çekti.

### Mağusa-İskele bölgesi sanayicileriyle oda yönetimi buluştu

Mağusa-İskele bölgesi sanayicileri ile oda yönetimi 28 Eylül'de Mağusa'da yemekli bir toplantıda bir araya gelerek görüşme fırsatı buldu. Bölge üyelerinin yoğun ilgi gösterdiği yemekli toplantıda Başkanımız Ali Kamacıoğlu ve yönetim kurulu üyelerimiz akşam yemeğine katılan bölge sanayicileriyle tek tek ilgilendi. Başkanımız Ali Kamacıoğlu, gece

boyunca sanayicilerimizin masalarını ziyaret ederek sorunları dinledi. Başkanımız ve yönetim kurulu üyeleri, bölge sanayicilerine odanın faaliyetleri, projeleri hakkında bilgi vererek, oda üye işbirliğinin önemine vurgu yaptı. Başkanımız Ali Kamacıoğlu, oda kapılarının herkese açık olduğunu ve sorunları çözmek için görevde olduklarını ifade etti.





# MÜSİAD Kayseri Şubesi Odamızı ziyaret etti



Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Kayseri Şubesi 3 Eylül'de Başkan Mehmet Kütahneli başkanlığında 20 kişilik bir heyetle odamızı ziyaret etti. Odamızda düzenlenen yemekli ziyarette konuşan başkanlar, ilişkilerin daha ileri taşınması için atılacak her adımın önemine vurgu yapılarak, kardeş iki ülkenin birlikten doğacak sinerjiyle hareket etmenin önemine vurgu yapıldı. Yemek boyunca her iki kurumun yönetim kurulu üyeleri bir birlerinin sektörlerini tanıma imkanı buldu. Yemek sonunda karşılıklı olarak anı hediyeleri takdim edildi.







**TÜRK  
TAPULU**  
LANSMANA ÖZEL  
36 AY  
FAİZSİZ

CASA  
*Oliva*

SİZİN HİKAYENİZ ŞİMDİ BAŞLIYOR  
DOĞA İLE DOST, DOĞA İLE BÜTÜN





Her detayı incelikle düşünülerek tasarlanmış, toplamda 14 villadan oluşan Casa Oliva, doğal ve yalın dış cephe görünümü, modern estetik tarzı ile zeytin ağaçlarıyla çevrelenmiş bir arazide yer alıyor.

Kapınızdan çıktığınız anda yeni kesilmiş çimlerin kokusunu hissetmek, kuş sesleri ile güne merhaba demek, yoğun bir günün ardından bahçenizde oturup tertemiz dağ esintisini yüzünüzde hissetmek.

Doğayı evinize taşıyan tasarımlarla, dokunduğunuz her köşede dinginliği ve huzuru yeniden keşfedeceğiniz Casa Oliva'da yeni bir hayat sizleri bekliyor.

 **ÖZYALÇIN**  
CONSTRUCTION

 ozyalcinconstruction

 ozyalcinconstruction\_

 0392 650 2900 0548 850 2900

 sales@ozyalcinconstruction.com

[www.ozyalcinconstruction.com](http://www.ozyalcinconstruction.com)



# Dışişleri Bakanı Ertuğruloğlu'na ziyaret

Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu ve beraberindeki heyet 16 Eylül'de Dışişleri Bakanı Tahsin Ertuğruloğlu'na bir ziyaret gerçekleştirdi. Başkan ziyarette odanın faaliyetleri ve özellikle fuar ile dış

ticaret çalışmaları konusunda bakana bilgi verdi. Başkan Kamacıoğlu konuşmasında dış temasların ihracat açısından önemine vurgu yaparak, dış ilişkilerin ticari boyutunun geliştirilmesi üzerinde durdu.



# Tarım ve Doğal Kaynaklar Bakanı Çavuşoğlu'na "Hellim" gündemli ziyaret

Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu, bazı yönetim kurulu üyeleri ile profesyonellerden oluşan bir heyet 2 Eylül'de Tarım ve Doğal Kaynaklar Bakanı Nazım Çavuşoğlu'nu ziyaret ederek "hellim" konusundaki gelişmeler ve çalışmalar konusunda bilgi alışverişinde bulunuldu.

Bakanlık ve konu hakkında oda yetkililerinin de hazır bulunduğu toplantıda, hellim üretiminden, ihracatına kadar konular ele alınarak görüşüldü. Görüşmede, iç piyasa denetimlerinin artırılması ve tescile uygun üretimin sağlanması adına yapılacak iş birlikleri görüşüldü.





# NexGard SPECTRA™

*Pire, kene ve iç parazitlere  
karşı koruma hiç bu kadar  
lezzetli olmamıştı!*



Serakinci LTD  
Ecza Deposu



**Köpeklerin tercihi  
Beef aromalı!**



# KTSO: “Ülkemizi yalnızca üreterek geleceğe güçlü bir şekilde taşıyabileceğiz”



Ülke olarak zor bir süreçten geçmekteyiz. Yerli üretimin temsilcilerinin bir arada olduğu Kıbrıs Türk Sanayi Odası, sürecin başından bu güne bireysel değil, toplumsal hareket etmiştir. Bugün de ülke sorunlarına aynı çerçevede bakmaktayız.

## Odamız 2 Eylül’de yayınladığı basın bildirisini şöyle:

“Pandemi süreci bizlere göstermiştir ki, ülkemizi yalnızca üreterek geleceğe güçlü bir şekilde taşıyabileceğiz. Üreteceğiz, istihdamı büyüteceğiz ve ülkemizin kalkınmasına, ekonominin büyümesine katkı sağlayacağız.

## Odamızın 3 Eylül’de yayınladığı basın açıklaması şöyle:

“Pandeminin yıkıcı koşulları, sadece ülkemizi değil, dünyayı da etkiliyor. Böyle bir ortamda ülke sanayicisinin, üreticisinin etkilenmediğini söylemek mümkün mü?

## Pandeminin ekonomik etkisinin geçtiğinden söz edebilir miyiz?

Devleti yönetenlerle, üreticinin bir bütün olarak hareket etmesi kaçınılmazdır. Üreten kesim, devletin olanaklarını biliyor ve bu ortamda buna rağmen üretim yapıyor.

Vergi veriyor, katma değer sağlıyor ve istihdamın korunması ve artması için risk almaya devam ediyor. Ülke üreticisi olarak biliyoruz ki her istihdam altında toplumsal bir görevdir.

Bu ortamda, hükümetlerin, yani devleti yöneten aklın az da olsa desteği ol-

madan hep birlikte ayakta kalmak mümkün değildir.

Üretim çökerse, devlet mekanizması çöker.

Pandeminin başladığı günden bu güne, gelmiş geçmiş hükümetler özel sektöre verdiği sözleri yerine getirmemiştir. Bunu dert etmedik. Kamu maliyesinin de yaşadığı zorlukları bilmekteyiz.

Maliye Bakanlığı, daha dün, piyasaya 645 milyon 722 bin 327 TL ödeme yaptığını açıklarken, bunun 481 milyon 404 bin 126 TL’si kamu maaş ve benzeri ödemelere gitmiştir.

Böylesi bir tabloda, istihdamın yüzde 73’ünü sağlayan özel sektörü devlet desteğinden mahrum bırakmak, yok saymak, böyle bir dönemde iflasları ve işsizliği teşvik etmek demektir.

Gelinen aşamada, özel sektörün tek beklentisi, sosyal sigorta prim desteğinin devam etmesidir. Talep edilen sigorta prim desteği, özel sektörün ülkemizde yarattığı aylık katma değer %5’ine denk gelmektedir.

Hükümetin, bu ödeneğin kaldırılmasında ısrar etmesi ya da ayrıma giderek özel sektörü parçalara bölmeye kabul edilemez.

Kıbrıs Türk Sanayi Odası, sadece üyelerimiz için değil, üyelerimizin de içerisinde olduğu tüm üretim sektörleri için sonuna kadar mücadele edecektir. Hükümeti de böylesi zor bir dönemde, sigorta prim destek ödemelerini yapma noktasında bir irade ortaya koymaya davet ederiz.

Bu yükü hep birlikte omuzlamalı, ülkemizi kamu-özel bir bütün olarak geleceğe taşımalıyız. Bu konuda ortaya koymuş olduğumuz kararlı mücadeleden bir adım dahi geri atmayacağız. Kamuoyuna saygı ile duyurulur.”

## KTSO: “Ücretli PCR/antijen testini, pimi çekilmiş el bombasıdır”

Pandemiden dolayı pozitif vakaların her geçen gün artması, salgının tırmanışının önüne bir türlü geçilememesi, pandemi hastanesinin dolması sağlık çalışanlarının uyarıları ayan beyan ortadayken, salgının tek kontrol noktası olan PCR ve antijen testlerinin ani bir kararla ücretli olması anlaşılır gibi değildir. Bu kayıtsızlığı teşvik edeceğinden, bu durum sanki de bir el bombasının pimini çektikten sonra, oturup yaratacağı tahribatı seyretmeye benzetilmektedir.

## Odamızın 26 Eylül’de yayınladığı basın bildirisini şöyle:

“PCR/antijen testlerinin ayırım yapılmaksızın tamamının ücretli olması ne ailelerin, ne de işletmelerin bu zor ortam içerisinde bütçelerinin başa çıkacağı bir durum değildir. Pandemi çerçevesinde önlemlerini alarak, gereğini yerine getiren kişi ve işletmelerin dahi ayrı tutulmadığı böylesi

bir karar, belki devlet bütçesi açısından bir artı görülebilir ama yaratacağı kaosun daha büyük maliyetlere yol açacağı aşikardır.

Maddi olanaksızlık veya bütçe sıkıntısı nedeniyle PCR/antijen testinden kaçınacak kişilerin sayısı hızla artacağından, bu doğrudan vaka sayısına etki edecektir. Artan hasta sayısı ile ülke sağlık sisteminin baş etmesi bir yana, bu kişilerin tedavi giderleri beklenen tasarruf miktarlarının binlerce PCR/antijen testi kiti maliyetinden çok daha fazla olacaktır.

Şu da bilinmelidir ki, özellikle özel sektörün bir daha kapanma lüksü yoktur. Çünkü alınan bu kararlar ülkedeki salgını kontrolsüzlüğe teşvik ederken, başboşluğa ve kaosa sürüklemekten başka işe yaramayacaktır. KTSO olarak beklentimiz bu kararın acilen yeniden gözden geçirilerek, ücretsiz testlerin devam ettirilmesi ve aşılama politikalarına ağırlık verilmesinin sağlanmasıdır. Kamuoyuna saygı ile duyurulur.”



**Özaktürk**  
Trading

**Construction**

Direktör: Ahmet ÖZAKTÜRK

*yeni bir yaşam için  
temelleri atıyoruz*



05338684946 - 05338684946

GİRNE BUFAVENTO CADDESİ LADEN SİTESİ NO:2 ÇATALKÖY GİRNE

NEW BLACK  
**AKDENİZ**<sup>®</sup>  
SINCE 2008

*Tadına doyamayacaksınız!*

Kuzey  
Kıbrıs'ın  
Balık  
Markası



Aldığınız her Akdeniz Ton ile  
siz de Kıbrıs Türk Eğitim Vakfı'na  
katkıda bulunun.



omega  
3ve6

**%100**  
KATKISIZ



 Şevket Hancıerli Ticaret Ltd.

Kurtuluş Sok. No: 2 Yenikent, Gönyeli Lefkoşa, KKTC - Tel: 223 4855 - Faks: 223 4856 - info@shancıerli.com



Odamız yönetim kurulu ilk 100 günlük icraatlarını kamuoyu ile paylaştı

# Ali Kamacıoğlu: “2022’yi ihracat



Hellimin, Avrupa Birliği ‘tescil’ standartlarına ulaştırılması için yapılan çalışmalar hakkında da bilgi verildi, “Hellim Eylem Planı” hazırlandığı duyuruldu. 9 sanayi bölgesi temizlendi. Ülkede aktif 9 sanayi bölgesi olduğu belirtilen sunumda, tüm sanayi bölgelerinde yerel yönetimler ve özel sektör desteği ile temizlik çalışmaları yapıldığı kaydedildi. Organize sanayi bölgelerindeki yarım inşaatların ekonomiye kazandırılması gerektiği de belirtilen sunumda, kanalizasyon altyapısı planlanmasının da şart olduğu ifade edildi. Sanayi envanteri hedefi Kıbrıs Türk Sanayi Odası ve Kıbrıs Türk Ticaret Odası’nın Birleşik Krallık’ta ortak ofis kurması için çalışmalar yapıldığı açıklandı. Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu

bir soru üzerine, şu anda 820 kayıtlı sanayi tesisi olduğunu, ancak çalışan sayısı ve diğer veriler hakkında hiç bir kurumun net bilgiye sahip olmadığını belirtti. İhracat hedeflerinde “Hellim, Harup” olduğunu belirten Kamacıoğlu, özellikle sulu tarıma yönelik ihracat planlaması yapılması gerektiğinin altını çizdi. Pandemi döneminde sanayiye yeterli destek verilmediğini, dünyaya bakıldığı zaman bunun çok altlarda kaldığını belirten Kamacıoğlu, “sigorta prim desteği”nin tüm sektörlerle eşitlikle verilmesinden yana taraf olduklarını belirtti.





# ve üretim yılı ilan ettik”



Ali Kamacıoğlu, bir başka soru üzerine, yurt dışına hellim ihracatının çeşitlendirilerek yapılması gerektiğini de ifade etti. Hellimle ilgili uluslararası alanda girişimler yapacaklarını da belirten Ali Kamacıoğlu, bunun için danışmanlık hizmeti de aldıklarını belirtti. “Çok iyi niyetli bir tavırla yeni bir hükümet bekliyoruz” diyen Od Başkanımız Ali Kamacıoğlu, siyasi istikrarın önemine dikkat çekti, güçlü bir hükümetle dört yıl boyunca çalışmak istediklerini söyledi.





# KTSO ile RDÜ arasında işbirliği protokolü



Odamız ile Rauf Denktaş Üniversitesi arasında 7 Eylül'de işbirliği protokolü imzalandı. Protokole imzayı oda adına Başkanımız Ali Kamacıoğlu üniversite adına ise Rektör Prof.Dr.Hasan Ali Bıçak koydu.

Protokolün amacı, öğrenciler için odaya üye firmalarda staj imkânları ve iş fırsatları yaratmak, piyasanın ihtiyaçları doğrultusunda öğrencilerin bilgi ve becerilerinin geliştirilmesini sağlamak, piyasanın ihtiyaç duyduğu konularda ortak eğitim faaliyetleri ve sosyal etkinlikler düzenlemek, bilgi, deneyim yönünden sektör ve eğitim kurumlarının paralellliğini sağlamak şeklinde belirlendi.

İmza öncesi bir araya gelen, oda ve üniversite yetkilileri, eğitim ve sanayi işbirliğinin ülke kalkınmasında önemine vurgu yaptılar. Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu, ülke kalkınması için bir bütünlüklü işbirliğine ihtiyaç duyuldu-

ğuna işaret ederek, "Aslında tüm sektörler bir birine bağlıdır ve bir birini tamamlar. İyi eğitim kaliteli ve verimli üretimin devamıdır. Bu nedenle sanayi üniversite işbirliğinin önemi oldukça büyüktür" dedi.

Rektör Prof. Dr. Hasan Ali Bıçak ise, üniversite olarak her zaman kaliteli eğitimi hedeflediklerini dile getirerek, "Odanızın Yaşam Boyu Eğitim Merkezi'nin özellikle pandemi öncesi eğitim faaliyetlerini yakından takip ediyordum. Oldukça güzel işler başardığınızı biliyorum. Bunun devamında bizim de katkımızın olmasını gönülden istiyoruz" diye konuştu.

Her iki kurum arasında yapılan protokol imza etkinliğinin ardından Rektör Bıçak Oda Başkanımız Kamacıoğlu'na üniversitenin adını taşıyan merhum Kurucu Cumhurbaşkanı Rauf Denktaş'ın küçük bir büstünü hediye etti.



## Turizm ve Çevre Bakanı Fikri Ataoğlu'na ziyaret

Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu, bazı yönetim kurulu üyeleri ve profesyonellerden oluşan bir heyet 2 Eylül'de Turizm ve Çevre Bakanı Fikri Ataoğlu'na ziyaret etti.

Ziyarette konuşan Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu, ülkede siyasi ayırım yapılmadan birlik ve beraberliğe ihtiyaç duyulduğu üzerinde durarak, "Kişisel ve siyasi çekişmeler bir tarafa bırakılarak ülkenin geleceğine odaklanmak gerekiyor" dedi.

Başkan Kamacıoğlu, odanın sanayi bölgelerinin ıslahı için başlatmış olduğu çalışmalarını da anlatarak, Çevre Dairesi'nden bölgelerde biriken kirlilik ve hurdalar konusunda işbirliği talebinde bulundu.

Bakan Fikri Ataoğlu, bakanlık olarak çevre konusunda üzerlerine düşen her türlü görevi yapmaya hazır olduklarını belirterek, bölgeler konusunda odaya destek vereceklerini söyledi.





## Güngördü: “Yerli üretimin önemini pandemi döneminde gördük”



Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu ve beraberindeki heyet Girne Belediye Başkanı Nidai Güngördü'yu 3 Ağustos'ta ziyaret etti.

Girne Belediyesi'nden yapılan yazılı açıklamaya göre, ziyarette belediye ve Sanayi Odası arasında geriye dönüşüm konusunda, Girne sanayi bölgesindeki sorunlar ve bölgede yeni bir sanayi yapılması konusunda görüş alışverişinde bulunuldu.

Girne Belediye Başkanı Nidai Güngördü, “Sanayi Odası başkanlığına seçilen Ali Kamacıoğlu'nu tebrik ederim. Yeni dönemde sanayi odası olarak iyi işlere imza atmalarını temenni ederim.” dedi.

Pandemi döneminde yerel üretimin ve sanayinin önemini gördüklerini, bu

konuda da Sanayi Odası'na büyük görev düştüğünü belirten Güngördü, zeytin, zeytinyağı, harup, hellim ve bal gibi doğal ürünlerin desteklenmesi, pazarlanması, teşvik edilmesi konularında görüş alışverişinde bulunduğunu ve bu konuda önemli adımlar attıklarını dile getirdi.

Girne Belediyesi'ne yaptıkları ziyaretten dolayı Kamacıoğlu ve ekibine teşekkür eden Güngördü, yeni dönemde başarılı olmalarını diledi.

Sanayi Odası Başkanı Ali Kamacıoğlu Girne Belediyesi'ne yapılan ziyarette Girne Belediyesi'nin yaptığı bu binanın Kıbrıs Türk toplumu için çok önemli bir yapı

yapıldığını, yerel işgücünün yapabileceği çok güzel bir örnek olduğunu, binanın yapımında kullanılan malzemelerin yüzde 60'a yakın bir oranda yerli üretimin olması büyük öneme sahip olduğunu belirtti.

Kamacıoğlu, Girne Belediyesi ile zeytin ve zeytin ürünleriyle ilgili daha detaylı bir çalışma yapabileceklerine işaret ederek ileriki dönemde bu ürünlerin kullanımının yaygınlaşması için çeşitli girişimlerde bulunması yönünde görüş birliğine vardıklarını söyledi.

Girne Belediye Başkanı Nidai Güngördü'ye göstermiş oldukları misafirperverliklerinden dolayı da teşekkürlerini iletti.

## Özersay: “Girdi maliyetleri konusunda üretici desteklenmeli”



Halkın Partisi ekonomi vizyonunu paylaşarak görüş ve önerileri dinlemek amacıyla sivil toplum örgütleriyle bir araya gelmeye devam ediyor. Bu çerçevede Kıbrıs Türk Sanayi Odası Başkanı Ali Kamacıoğlu ve Yönetim Kurulu üyeleriyle 6 Ağustos'ta bir araya gelen Halkın Partisi Genel Başkanı Kudret Özersay ve HP milletvekilleri ekonomide yaşanan gerek yapısal sıkıntıları gerekse son dönemdeki salgından kaynaklanan konjonktürel sıkıntıları ele aldı. Ziyaret sırasında HP Genel Başkanı Özersay “özellikle elektrik gibi üretim açısından temel girdi maliyeti oluşturan konuda yaratıcı öneriler ortaya koymak gerekir. Girdi maliyetleri konusunda yerli üreticinin desteklenmesi hem sanayi, hem de tarım ve hayvancılık konusunda piyasadaki daralma ve döviz artışı dikkat alındığında kaçınılmazdır” dedi. Bu açıdan gerçekten üretim yapan tesislerin doğru belirlenmesiyle elektrik tarife desteğinin daha anlamlı bir noktaya çekilebileceğine dikkat çeken Özersay “Sanayi Odamızın yine girdi maliyetleri bağlamında değerlendirilebilecek meslek okullarından

mezun olanların üretim sektöründe çalışmaları için farklı teşvik yöntemleri üzerinde çalışıyor olması da dikkate değerdir ve desteklenmelidir” ifadelerini kullandı. Sanayi Odası ziyareti sırasında HP Genel Başkanı Özersay'a parti Genel Sekreteri Gülşah Sanver Manavoğlu; HP Milletvekilleri Jale Refik Rogers, Ayşegül Baybars ve Erek Çağatay ile Merkez Yürütme Organı üyesi Ahmet Tokatlıoğlu da eşlik etti.

Görüşme sırasında girdi maliyetleri ve yerli üretimin desteklenmesi yanında diğer konulara da değinen Sanayi Odası Başkanı Kamacıoğlu genel anlamda ekonominin toparlanabilmesi için, özde ise yerli üretimin güçlenmesi için ülkede siyasi istikrarın gerekliliğine dikkat çekerek “farklı sektörlerde verilerin bilimsel temelde ve doğru tutulması, bu verilere dayalı doğru planlamanın yapılması ve paydaş olarak Sanayi Odası'nın da dahil edileceği süreçlerle öngörülebilir bir ekonomik yapı en büyük ihtiyaçtır. Bu açıdan uzun ömürlü ve güçlü hükümetlere ihtiyaç vardır” ifadelerini kullandı.

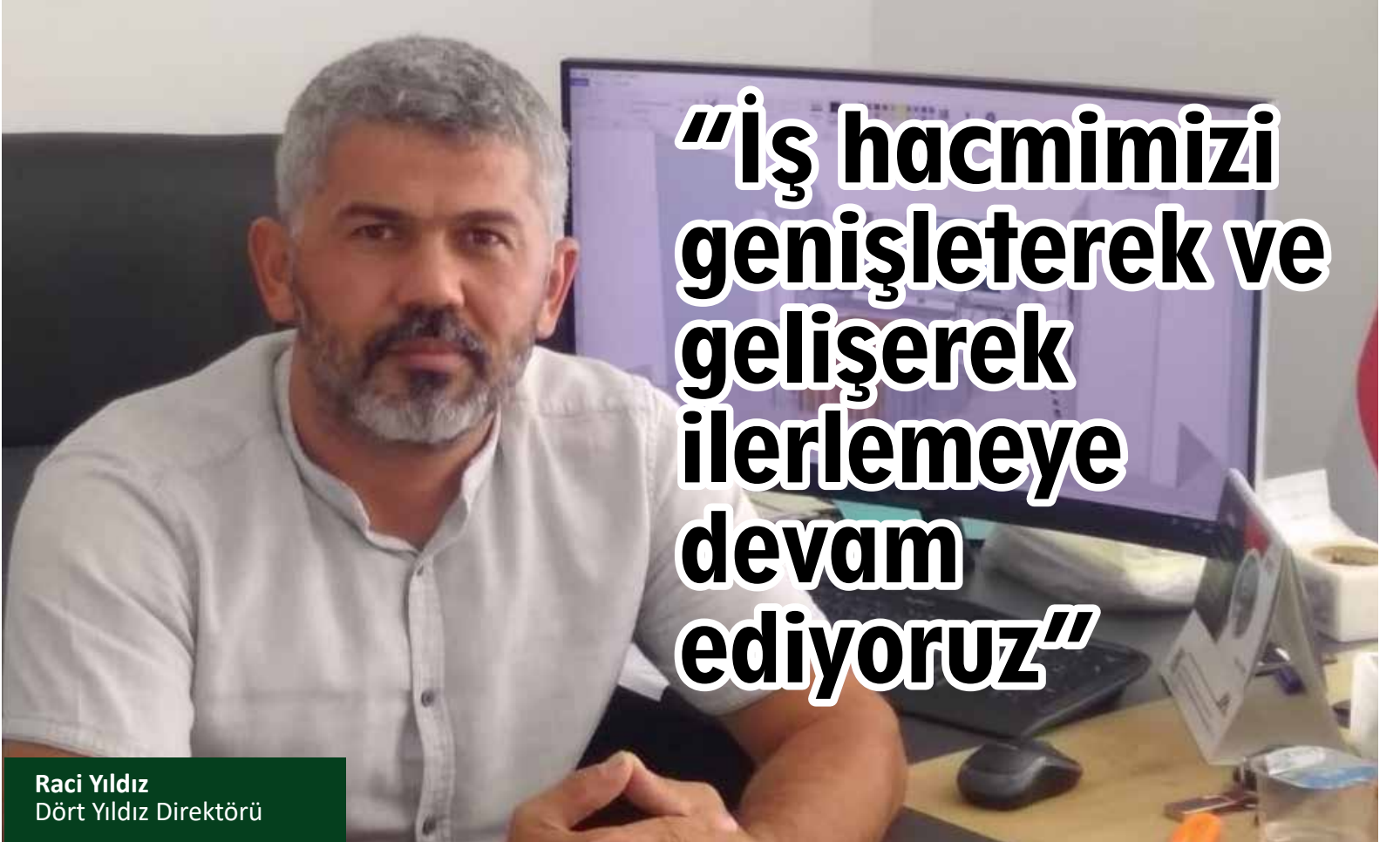
## Güvenlik Kuvvetleri Komutanı Tümgeneral Zorlu Topaloğlu'na ziyaret

Odamız Başkanı Ali Kamacıoğlu ve bazı yönetim kurulu üyeleri 18 Eylül'de Güvenlik Kuvvetleri Komutanı Tümgeneral Zorlu Topaloğlu'na nezaket ziyaretinde bulundu. Sonrasında Başkanımız Ali Kamacıoğlu Tümgeneral Zorlu Topaloğlu'na ziyaret anısına Kıbrıs'ın geleneksel koza işi tablosunu takdim etti.





**Dört Yıldız Dekorasyon direktörü Raci Yıldız Sanayi Gazetesi'ne önemli açıklamalarda bulundu. Yıldız, şirketin çalışmalarına değinerek, kalifiye sorununu anlattı.**



**Raci Yıldız**  
Dört Yıldız Direktörü

#### **Sizi tanıyabilir miyiz?**

"İsmim Raci Yıldız. 1982 Hatay Antakya'da doğdum. 2003 yılında Türkiye'deki krizden dolayı baba mesleğim olan bu sektörde hizmet vermek için ve şirketimizi daha iyi bir duruma getirmek için KKTC'ye geldik.

#### **"İş hacmimizi genişleterek ve gelişerek ilerlemeye devam ediyoruz" Şirketiniz ne zaman, nasıl kuruldu? O günden bu güne kadar yaptığınız çalışmalar ile ilgili bilgi verir misiniz?**

"1980'li yıllarda Hatay'da babam tarafından kuruldu. 2003 yılına kadar babamın bütün işleri yürüttü. 2003 yılında kardeşlerin tümü farklı dallarda her birimiz için bir kolundan tutarak atölyede çalışmaya başladık. Türkiye'deki krizden ve çalışma şartlarından dolayı KKTC'ye yerleştik. 2013 yılında resmi olarak Dört Kardeşler aile şirketimiz olan işletmemizi KKTC'de hayata geçirdik. Sektöre adımımızı attığımız zaman sadece mobilya işi uğraşırken, sektördeki çeşitli avantajları görerek ve kullanarak, şirket bünyesine alüminyum bölümünü de kattık. Aile şirketimiz olan Dört Yıldız Dekorasyon günümüz itibarı ile iki bölümden oluşmaktadır. Benim yönetimimde olan mobilya ve ahşap kardeşim Mustafa Yıldız'ın kontrolünde olan alüminyum bölümümüz bulunmaktadır. Şirketimiz kurulduktan kısa bir süre sonra Alayköy Organize Sanayi Bölgesi 2. Etap Projesi'nde yerimizi aldık. KTSO ve hükümetin hak gördüğü yerde üretim amaçlı yatırımımız gerçekleştirdik. Böylelikle bugünkü 2000 m2 alanında üretim hanemize kavuşmuş olduk. İsminden de anlaşılacağı gibi dört kardeşler olarak her geçen gün iş hacmimizi genişleterek ve gelişerek mobilya ve dekorasyon sektöründe ilerlemeye devam ediyoruz."

#### **Sanayi Odası'nın çalışmaları ile ilgili neler söylemek istersiniz? 2022 ile birlikte sanayi odasından beklentileriniz nelerdir?**

"KTSO başkanı Ali Kamalı ve yönetim kurulu kısa sürede güzel

çalışmalar yaptı. Güzel işlere imza atarak yeni yönetimin yeni vizyona sahip olduğunu ve odayı daha ileriye taşıyacağını belli ettiler. KTSO'nun Sanayi Bölgesi'ndeki çalışmaları bütün sanayi bölgesindeki üreticiyi memnun ettiğinden eminim. Özellikle bölgedeki görüntü kirliliğinin giderilmesi konusunda başkan Ali Kamacıoğlu ve yönetimine bu konuda yaptıkları özverili çalışmalardan dolayı çok teşekkür eder birçok konuda başarılı olacakların emin olduğumu söyleyebilirim."

#### **"Ham maddeyi bürokrasiden dolayı temin etmekte zorlanıyoruz" Hizmet verdiğiniz sektörü değerlendirecek olursanız neler söylemek istersiniz? Sıkıntılar nelerdir?**

"Ham maddede konusunda özellikle son zamanlarda gerçek anlamda sıkıntı yaşamaktayız. Gümrükten gelen ham maddeyi bürokrasiden dolayı temin etmekte zorlanıyoruz. Bununla birlikte bir müşteriye fiyat verdiğimiz zaman ham madde gerek ulaşım zamanı olsun, gerek gümrük olsun bir anda ham maddenin fiyatı hesapladığımızın da üzerine çıkıyor. Müşterimize işe başlamadan önce verdiğimiz fiyatı değiştiremeyeceğimiz için gecikmeden dolayı kar marjımız otomatik olarak aşağıya çekiliyor.

Bir diğer sıkıntımız ise kalifiye eleman. Kalifiye eleman bulmak ciddi zor. Birçok sektörün kanayan yarası haline gelen kalifiye eleman sorunu sektörü oldukça olumsuz yönde etkilemektedir. 2022 ve 2023 yılında kalifiye eleman konusundaki sıkıntıların artacağı görüşümdedir. Bugün sokağa çıkıp çocuklara veya gençlere "Büyüyünce ne olacaksınız" sorusunu sorduğunuz zaman doktor, mimar, mühendis, gibi cevaplar alıyorsunuz. Hiçbir tanesi de mobilya, ahşap sanatçısı/ustası olacağım demiyor. Hâlbuki dünya çapında ahşap sektörü her geçen gün ivme kazanarak büyümektedir. Gelecek nesilleri ahşap ve bunun gibi sektörde eksiklik olan bölümlere, hükümetin bir an önce yöneltmesi ve eğitmesi gerekmektedir."





### **Pandemi dönemi sektörünüzü nasıl etkiledi?**

“Pandemi döneminde işletmemiz bünyesinde bulunan envanteri çıkardık. İnşaat sektörüne ağırlık vererek daha da yoğunlaştık. Yaptığımız çalışmalar doğrultusunda inşaat sektörünün de kapalı kalması istediğimiz verimi alamamamızı sağladı. Böylelikle pandemi dönemini pek de iyi geçiremedik.”

### **Dövizdeki dalgalanmalar hizmetlerinizi etkiliyor mu? Etkiliyorsa bu konuda ne söylemek istersiniz?**

“Her sektörde olduğu gibi, bizim sektörde de özellikle dövizdeki yükselme ve hatta düşme konusunda büyük sıkıntılar var. Döviz sorununa bu şekilde örnek vermek istiyorum. Siparişi alıyoruz. Çalışmamızı yapıyoruz. Teklifimizi veriyoruz. Onayın

alınması, teklifin kabulü, işe başlanması ve ham maddenin temini derken belirli bir zaman aralığı geçiyor.

Bu zaman aralığında müşteriye verdiğimiz fiyatı döviz olarak da versek, TL olarak da versek artıyor. Bunun sebebi ise döviz yükseldiği zaman fiyatların artmasına bağlı olarak olmasıdır. Ancak bizde öyle değil. Döviz yükseliyor, fiyatlar yükseliyor. Son derece normal bir durum. Döviz düştüğü zaman yine fiyat yükseliyor. Tüccarların yaptığı açıklama ise her defasında pandemiden dolayı önümüzü göremiyoruz şeklinde oluyor. Devletin bu konuya bir an önce el atması ve üreticinin içinde bulunduğu bu karmaşık durumdan üreticiyi çıkarması gerekmektedir.”







**Erdoğan Aşık**  
woodline Ahşap Direktörü

**Woodline Ahşap direktörü Erdoğan Aşık mobilya sektörünü değerlendirdi. "Pandemi mobilya sektörüne büyük avantaj sağladı... Sektör adına çok umutluyum" diyen Aşık, dövizdeki dalgalanmaları yorumladı.**

## "Sektör adına çok umutluyum"

### 2015'ten günümüze...

#### Sizi tanıyabilir miyiz?

"İsmim Erdoğan Aşık. 22 Şubat 1986'da Lefkoşa'da doğdum. Küçük yaşta mesleğe adım attım. Bunun haricinde hem okuyup hem yaz tatillerinde işi sürdürerek mesleği daha iyi kavradım. Lisans eğitimimi, Rehberlik Ve Psikolojik Danışmanlık üzerine yaptıktan sonra askerliğimi de bitirdim. Profesyonel olarak hiç ilgisi olmayan bir meslek ile çalışma yaşantıma Hyundai Asok Ltd.'da başladım. Sonrasında Turkcell'de 4 yıl mağaza müdürlüğü yaparken kişisel gelişimimiz için birçok eğitim aldıktan sonra insan ilişkilerimiz bayağı güçlenmiş oldu. Aldığım bir karar ile mevcut atölyemizde part-time olarak çalışmaya başladım. Kendi atölyemizde yaptığım part-time iş sayesinde normal kazancımdan daha fazla kazanmaya başladığımı gördüm ve radikal bir karar alarak 2015'te Wood Line Ahşap ismi adı altında resmi olarak üretime başladım. Çalışmaya başladığımız ilk günden itibaren, dürüstlük, kaliteli işçilik, yerinde müdahale ve zamanında ürün teslimi yaparak bugüne kadar yoğun bir tempo ile çalışarak Wood Line Ahşap İsmi taşıdık."

#### Hizmet verdiğiniz sektörü değerlendirecek olursanız neler söylemek istersiniz?

"Sektörün önceden içinde olduğum için birçok sıkıntıyı ve avantajı görebiliyordum. Üç yıl önce Mobilyacılar Sanayicileri Derneği'nin seçimi olmuş ve yönetim kurulunda yer almaya hak kazanmıştım. Yönetim kuruluna girdiğim zaman büyük firmalar ve şirketler yaptığımız temaslara bakış açımı büyük ölçüde genişletti. Kayıt dışı çalışanlar, kalifiye eleman ve iş hacmi sorunlarımızın en önemlileridir. "

Meslek geleceği tehlike altında ....

"Son derece geliştirilebilir ve sonu olmayan bir sektör. Ancak buna karşın gelecek nesillerin benimsediği bir iş dalı olmamakla beraber minimum denilecek ölçüde ahşap işine merak duyuluyor. Yeni kuşak meslekler konusunda gerekli eğitimi almadığı için ilgi duymaması birçok mesleğin ülkemizde tarih olacağını ve ithal ürün kullanılacağını ortaya koymaktadır."

#### "Pandemi mobilya sektörüne büyük avantaj sağladı... Sektör adına çok umutluyum"

##### Pandemi dönemi sektörünüzü nasıl etkiledi?

"Pandemi mobilya sektörüne çok büyük avantaj sağladı. Birçok sektördeki birçok çalışan ve iş veren kesinlikle pandemi döneminden olumsuz etkilenmiş olabilir. Kesinlikle çok doğrudur, ancak bizim gibi mobilya sektörüne ve belirli sektörlere de avantaj sağladığından

eminim. Bu durumu anlamakta güçlük çeken vatandaşlarımız olabilir. Pandemi döneminde kamu çalışanları maaşlarını eksiksiz aldı ancak harcamak için tatile gidemediler, okullar ve birçok sektör kapalı olduğu için bütçelerinden harcama yapamadılar. Ülkeden para dışarıya çıkamadı ve doğal olarak evlerindeki eksikliği görerek, bu yönde harcama yapmaya gidildi. Mobilya ve dekorasyon konusunda büyük bir bütçe kaymış oldu. Pandeminin ilk başlarında düşünüyorduk ki "Acaba bu kapanış bizi batır mı?" diye. Pandemide iki ay kapalı kaldıktan sonra, pandemi sonrası neredeyse bizleri altı ay ileri götürmüş bir duruma düştük. Sektöre olan, özellikle pandemi sonrası bu talebin yapay bir durum olduğunu düşünerek temkinli davrandık. Ancak kesinlikle düşündüğümüz gibi olmadı ve sadece okulların açılması ile ilgili olduğunu düşündüğüm için Eylül ayında küçük bir azalma oldu. Bizim sektör adına çok umutluyum. Çünkü mobilya evimizin demirbaşı, her yerinde ve her zaman gözümüzün önünde, sadece bizim onu görmemiz için vakte ihtiyacımız var.

Pandemi döneminde en büyük sıkıntımız tüccarların, ürünlere %100'ün üzerinde zam yaparak bizlere tedarik etmesidir. Buna bağlı olarak işlerin biraz olsun düşeceğine inanıyorum. Her ne kadar serbest piyasa olsa da, bu fiyatları denetlemek kesinlikle devletin elinde olduğunu düşünmekteyim."

#### Dövizdeki dalgalanmalar hizmetlerinizi nasıl etkiliyor?

"Ülkemizde mevcut durumda birçok vatandaşımızın bankalara borcu bulunmaktadır. Türk Lirasının yüksek faizli olmasından dolayı da büyük bir çoğunluk döviz olarak bankalara borçlanmaktadır. Özellikle ani dalgalanmalardan kaynaklı olarak birçok vatandaşımız zora girerek borçlarını ödemekte sıkıntı yaşıyor. Sadece borcu olan vatandaş değil dövizin dalgalanmasından biz işverenler de gerek işimizi geliştirmek için aldığımız makinelerin döviz olarak satılması, gerekse tüccar tarafından satılan ham maddenin döviz temel alınarak satılması bizleri olumsuz yönde etkiliyor."

#### Sanayi Odası'nın çalışmaları ile ilgili neler söylemek istersiniz? 2022 yılı ile birlikte odadan beklentileriniz nelerdir?

"KTSO yeni seçilmiş bir ekip ile yoluna devam ediyor. İçerisinde birçok tecrübeli iş adamının birleştiği bir ekip. İyi işler yapacağına inanıyorum. Önceki yönetimden de memnunduk. Gayet iyi çalışıyorlardı. Yeni gelen iş insanlarımızın da farklı konularda yaptığı birçok çalışmalar var. İnanıyorum ki zaman geçtikçe birçok konu yerli yerine oturup daha da ileri adım atılacaktır."



*Sadece bir ev değil, yepyeni  
bir yaşama kucak açmaya hazır olun.*



# Gönyeli Yaşam Sitesi

Gönyeli'de bilinen, değişmeyen  
Hacı Ali kalitesinde  
yepyeni bir yaşam  
alanı doğuyor! Geç kalmayın!...

**91 m2 Daireler**

**2 + 1 Daire**

**54,000 Stg.**

**132 m2 Daireler**

**3 + 1 Daire**

**65,000 Stg.**



**10,000 Stg. Peşinat ve  
ayda sadece 200 Stg taksitle**



**M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.**

Kızılay Sokak No:1 Yenisehir / Lefkoşa Tel: 228 01 17 - Cep Tel: 0533 882 27 72

[f](#) hacialihomes



**Elektrik Mühendisi, Biricik LTD Direktörü Samet Biricik Sanayi Gazetesi'ne önemli açıklamalarda bulundu**

# “Enerji ülkemizin en büyük kanayan yarasıdır”

**Samet Biricik**  
Elektrik Mühendisi, Biricik LTD Direktörü

**Samet Biricik şirketin çalışmalarından bahsederek, ülkedeki enerji politikalarına değindi.**

**Navlum maliyetlerinin yüksek olmasının sıkıntı yarattığını ifade eden Biricik, yerli önemin pandemi döneminde bir kez daha ne kadar önemli olduğunu altını çizdi.**

**Kuşaktan kuşağa Biricik LTD...**

**Sizi tanıyabilir miyiz?**

Samet Biricik: “1984 Lefkoşa’da doğdum. Elektrik Mühendisiyim. Aile şirketimiz olan Biricik LTD. 1975’de kuruldu. Şirketimiz günümüzde halen daha hizmet veren köklü şirketler arasındadır. 2019 yılında büyük bir acı yaşayarak babamızı kaybettikten sonra, babamızın bize emanet ettiği şirketimizde daha iyi hizmet verebilmek adına çalışıyoruz.”

**200.000 binin üzerinde imalat...**

**Şirketinizi anlatır mısınız? Nasıl bir çalışma yürütüyorsunuz?**

Samet Biricik: “Bir aile işletmesi olan şirketimiz 1975’den günümüze Kuzey Kıbrıs’ta elektrik sektöründe hizmet veriyor. Şirketimiz daima üretim ve imalat yaparak ülkemize katkıda bulunma ilkesi ile çalışmıştır.

Firmamız günün şartlarına uygun olarak üretim ve hizmet yelpazesi değişen koşullara göre her zaman güncellenmiştir. 1975 yılında motor sarım ve motor kontrol sistemleri ile başladığımız faaliyetlerimizi 1987 yılında floresan armatür imalatı yaparak devam ettik. 200 binin üzerinde imalatını gerçekleştirdiğimiz ürünlerimiz inşa edilen birçok iş yerini ve hemen hemen tüm konutları aydınlatmıştır.

**Birçok ilke imza atıldı...**

1990 yılında Taban Globu imalatı yaptık. 1995 yılında İngiliz standartları prizler için sıva altı teneke kutu imalatı yaparak, bir

milyonu aşkın üretim yaptık. Kuzey Kıbrıs’ta wylex tipi ürünler için ilk sıva altı akım dağıtım pano imalatını yaparak Kuzey Kıbrıs’ta yeni bir ilke imza attık. Binlerce iş yeri ve konut akım dağıtım panolarımız ile enerjiye kavuştu. 2006 yılında çalışmalarına başladığımız küçük, orta ve büyük reaktif güç kompanzasyon pano üretimi ile 50 MVAR’ın üzerinde üretim yaparak her iş yeri ve fabrikada yer aldık. Enerji ve güç kalitesinde çözümler üretmeye devam ediyoruz.”

**“Güneş enerji panellerinin kurulumuna izin verilmemeliydi”**

**Ülkemizde enerji politikaları doğru yürütülüyor mu? Bu konuda ne düşünüyorsunuz?**

Samet Biricik: “Enerji, ülkemizin en büyük kanayan yarasıdır. Bu kadar hassas bir konunun doğru yürütülmemesi çok üzücü. Özellikle yenilenebilir enerji konusunda çok büyük hatalar yapıldı.

Örnek verecek olursak, konutsal tüketimde, bireylere güneş enerji panellerinin kurulumu konusunda izin verilmesi bir hataydı ve yapılmaması gerekirdi. Olması gereken sistem çok büyük tarlalar kurulup, KIB-TEK’in uhdesinde, hisse modeli, alınıp satılabilen bir sistem oluşturularak yapılması gerekirdi.

Bu yapı sayesinde hem Teknecik Elektrik Santrali’nin yükü azaltılmış olacaktı hem de hisse sahibi, kullandığı elektrik giderine göre, hisse alıp satabilecekti. Ancak şuanda uygulanan sistem ile, gençliğin elinden, güneş enerji sistemini kurma hakkını almış bulunmaktayız. Ekonomik ve sosyal yönden güçlü olan vatandaşlar şu anda bu sistemi kuruyor. Bu yönde geline aşama evinde güneş enerji sistemi olan ve ekonomik anlamda güçlü olan bireyler KIB-TEK’e her hangi bir ücret ödemiyor.

Evinde güneş enerji sistemi olmayan ve mali yönden güçlü olmayan vatandaşlarımız, KIB-TEK’e en büyük katkıyı yapmaktadır.”





**“Enterkonnekte Sistem doğru yönetildiği takdirde avantaj sağlayacak”**

**Türkiye’den gelmesi planlanan enterkonnekte sistem hakkında ne düşünüyorsunuz?**

Samet Biricik: “Türkiye ile Kıbrıs arasında denizin altından bir iletim hattının gelmesi doğru yönetildiği takdirde, bakınız bir kez daha söyleme ihtiyacı duyuyorum, doğru yönetildiği takdirde, çok büyük bir avantaj sağlayacağından eminim. Bu bağlamda güneş enerji sistemi kurulumunda büyük bir artış olacaktır. Bundan kesinlikle bir şüphemiz olmamasının sebebi, günümüzde mevcut trafoların %70 oranında kullanılması mümkün olduğundan dolayı, enterkonnekte sistem geldiği zaman bu oran %100 e çıkacak ve güneş enerji sistemi kurulumu ile birlikte daha da kullanışlı olacaktır.

Bu sistemin maliyetinin oldukça yüksek olduğunu belirtmek isterim ki, bu yönde birçok soru işaretleri var. Bu sistemin gerçekleşmesi kesinlikle gerekiyor. Bu konuda herkes hem fikir. Ancak finansman konusunda sıkıntı yaşanmakta. Bir diğer konu ise, hem Türkiye tarafına hem de ülkemize büyük konverterlerin kurulması gerekmekte. Konverterlerde çalışacak birçok kalifiye elemana ihtiyaç var. Dolayısı ile bu sistemin bir işletme maliyeti bulunmakta. Küçük bir ada olduğumuz için bütün bu olguların fizibilite raporlarının oluşturulup tartışılması gerekmektedir. 15 yıl önce projelendirilmeye başlanan bu sistemin günümüzde halen daha ne olacağı bir soru işaretidir.”

**“Navlum maliyetlerinin yüksek olması en büyük sıkıntılarımızın arasında..”**

**Kullandığınız ham maddeyi yurt dışından getirirken sıkıntı yaşıyor musunuz?**

Samet Biricik: “Özellikle kullandığımız bileşenlerin ana bayisi

ülkemizde bulunduğu için, (eaton, ABB, hager) buradan tedarik ediyoruz. Bunun dışında, pano aksamalarını yurt dışından şirketimize adına getiriyoruz. Diğer ürünler ve firmalar gibi bu konuda pek bir sıkıntı yaşamıyoruz. Yurt dışından ürün ithal ettiğimiz ürünleri taşıyan aracın dolu gelip boş dönmelerinden kaynaklı olarak navlum maliyetlerinin yüksek olması en büyük sıkıntılarımızın arasında yer almaktadır.

**“Rekabet günümüzde arttı”**

**Sektördeki rekabet sizi nasıl etkiliyor?**

Samet Biricik: “Günümüzde birçok etkenden dolayı her geçen gün rekabeti daha da artırıyor. Rekabetin artmasının birçok sebebi bulunmaktadır. İnsanların gelirlerinin azalması, dövizin yükselmesi, alım gücünün düşmesi, nüfusun giderek azalması inşaat sektörünü sekteye uğrattı. Dolayısı ile pasta küçüldü ve buna bağlı olarak da rekabet günümüzde arttı. Özellikle devletin projeleri biz yatırımcıları bu konuda bir nebze de olsa rahatlatarak, kısa dönem de olsa önümüzü görmemizi sağladı.”

**“Yerli üretimimizi arttırmalıyız”**

**Ülkenin bugünkü ekonomisini değerlendirir misiniz?**

Ülkenin bugünkü durumu hakkında herhangi bir şey söyleyemeye gerek duymuyorum. Her şey açıkça ortadadır. Ülke ekonomisinin büyük bir bölümünün inşaat sektörüne bağlı olması, bizim için büyük bir dezavantajdır.

Pandemiden dolayı turistlerin ve öğrencilerin gelmemesi ülkeyi büyük bir sekteye uğratmıştır. Hızlı bir şekilde iç tüketimimizde kullandığımız ne varsa, yerli ve kendi üretimimiz olan ürünleri bir an önce çoğaltmanın politikasını oluşturmamız gerekmektedir. Her ürünü yerli yapamayız, ancak üretimi artırmak için bu konuda çeşitli projeler üreterek hayata geçirebiliriz”



# DÖRT YILDIZ DEKORASYON

SİZ İSTEYİN  
biz gerçekleştirelim



**Raci YILDIZ**  
Direktör

f /dortyildizmobilya

www.dortyildizmobilya.com

8. Cad. 18. Sk. No:5 Alayköy Sanayi 2. Etap / Lefkoşa

0533 830 11 35 - 36

dortyildiz82@hotmail.com



**Sahibi:**  
KTSO(a)  
Ali Kamacıoğlu

**Editör ve Genel Yayın Yönetmeni:**  
Hüseyin Ezgin

**İçerik, Pazarlama ve İletişim Komitesi:**  
Deniz Berkol, Doğa Dönmezer, Selin Desem

**Kıbrıs Türk Sanayi Odası İletişim**  
Adres: Organize Sanayi Bölgesi, 2. Cadde,  
No: 19 Lefkoşa / Kıbrıs  
Tel: (0392) 22 58 131 Faks: (0392) 22 58 130  
E-Posta: hezgin@kibso.org  
http://www.kibso.org

**Mesarya Ajans İletişim**  
Tel: (0392) 22 56 595 / 96  
Reklam Sorumlusu: Nöber Gürtay  
Sayfa Düzeni: Nazire Büyükoğlu  
Reklam Tasarımı: Safiye Özyürekliiler  
Röportaj: Şükrü Burağan  
Baskı: Okman Printing Ltd.