



SANAYİ



Daha güçlü sanayi, daha güçlü ekonomi Yıl: 10 Sayı: 121 Eylül 2020 Ücretsizdir www.kibso.org BÜLTEN

AVUNDUK: "İŞLETMELER HÜKÜMET ELİYLE FAKİRLEŞTİRİLİYOR"

■ İşletmeler hükümet eliyle fakirleştiriliyor, esas buhran Eylül'de "UBP-HP Hükümeti'nin 'Toplumsal Dayanışma Paketleri'ni değerlendiren Sanayi Odası Başkanı Candan Avunduk, hiçbir ekonomik önlemin zamanlı ve doğru bir şekilde alınmadığına işaret etti, "Hükümet yap- boz oynuyor" dedi. Sanayi Odası Başkanı Candan Avunduk, hiçbir ekonomik önlemin zamanlı ve doğru bir şekilde alınmadığına işaret etti, "Hükümet yap- boz oynuyor" dedi. 2 ay boyunca tüm sektörler kapanırken Hükümet'in 22 bankayı 7/24 çalıştırmaya devam ettiğine, böylelikle de bir taraftan işletmeler iş hacmi kaybederken, diğer taraftan banka borçlarının devam ettiğine vurgu yapan Sanayi Odası Başkanı Avunduk vurguladı: "Faizin de faizini ödemek zorunda kaldık. İşletmeler resmen hükümet eliyle fakirleştirildi. Esas krizin Eylül'de geleceğine işaret eden Başkan Avunduk, ertelenen çekler, faiz ödemeleri ve ötelenen mükellefiyetlerin Eylül'de kapıda olacağına ve düşen gelir nedeniyle karşılanamayacağına vurgu yaptı. Başkan Avunduk, "Gelir düştü, gider büyüdü... Esas buhran Eylül'de olacak, iflaslar başlayacak. Batan, çevresindekileri de aşağıya çekecek" dedi.

■ Oda olarak 'acil finansmana erişim' talepleri olduğunu belirten Başkan Avunduk, bunun dar bir ödeme planı ile sunulduğunu, ısrarları talepleri ile de vadenin 36 aya çıkarıldığını ifade etti, ancak faiz desteğinin çok az olduğuna işaret etti. Başkan Avunduk, "Acil finansmana erişim talebimiz olmuştur. 15 ay gibi dar bir ödeme planı ile bunu I. Pakette sundular. İsrarlı taleplerimiz akabinde, haklı olduğumuzu anladılar ve vadeyi 36 aya çıkarttılar ancak sağlanan faiz desteği çok az. Beklentimiz en az %5 faiz desteğidir" şeklinde konuştu.

Meltem Sonay (Yenidüzen Gazetesi)



TC Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay'ın danışmanları odamızı ziyaret etti

TC Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay'ın Danışmanı ve Kıbrıs İşleri Koordinatörü Halil Aşarata ve Ekonomi Danışmanı Ömer Cihan ile sanayi sektörünü değerlendirdik. 25 Ağustos'ta gerçekleşen ziyarette, ihracata Yönelik Destekler, Türk Eximbank Kredileri,

Güvercinlik Sanayi Bölgesi, Organize Sanayi Bölgeleri Altyapı Çalışmaları, OSB Yasası Değişiklik - Özel Sanayi Bölgeleri, ARMA (Altyapı ve Reel Sektör İçin Mali İşbirliği Aracı) Modeline Ekonomik Örgütlerin Etkin Katılımı konuları görüşüldü.

Başbakan Tatar: “Var olmak için üretmek şart”



Başbakan Ersin Tatar, Kıbrıs Türk Halkı'nın bu topraklarda var olmaya devam etmesi için üretime gereken önemi vermesinin şart olduğunu vurguladı. Başbakan Tatar, 21 Ağustos'ta Alayköy Sanayi Bölgesi'ni ziyaret ederek incelemelerde bulundu. Tatar, ziyaret sırasında, bölgede üretim faaliyetlerini yürüten işletmelerin direktörleri ile görüştü; sorunlarını dinledi. Ersin Tatar, yaptığı açıklamada “Kıbrıs Türkü'nün sıfır noktasında bir ekonomide organize sanayi bölgelerinin olduğu bir noktaya geldiğine” dikkati çekti. “Ülkedeki diğer tüm önemli, kalıcı eserler gibi organize sanayi bölgelerinin de UBP'nin tarafından hayata geçirildiğini” belirten Başbakan Tatar, “bazı eksikliklere ve covid sürecine rağmen üretimi sürdüren işletmelere teşekkür etti.

Sanayici ve üreticilerle her zaman temas içinde olduklarına işaret eden Tatar, Alayköy'deki Organize Sanayi Bölgesi'ne de baktığı zaman üretimi ve kurumsallaşmayı bir arada görmenin kendilerini geleceğe yönelik daha da umutlu hissettirdiğini söyledi. İşletmelerin önemli yatırımlarla son teknolojik makineleri ülkeye getirip üretim yapmasının son derece mutluluk verici olduğunu belirten Tatar, “Bu topraklarda var olmak için sözde değil fiiliyatta da her daim üretmek şart. Hele de covid süreci içinde üretimin ne denli önemli bir katma değer olduğunu bir kez daha gördük. Covid bitecek. Ekonomimiz, mali yapımız daha da güçlenecek ve bizler üreticilere destek olmaya devam edeceğiz” şeklinde konuştu.





KÖKSAL®

YANGIN SÖNDÜRME CİHAZLARI FIRE EXTINGUISHER



KANER KÖKSAL İTHALAT - İHRACAT - DANIŞMANLIK - UZMANLIK ŞTİ. LTD.

"Sorumluluğunu bilen, güvenilir firma"

Yangın, Güvenlik ve Koruma Sistemleri / Fire, Security and Protection Systems

**KÜÇÜK KIVILCIMLAR
BÜYÜK YANGINLAR DOĞURUR**



**1974'den
GÜNÜMÜZE**
ENGİN TECRÜBE,
YANGIN UZMANI
(Fire EXPERT)



İthal etmekte olduğumuz ürünlerin kalite onay belgeleri / All our imported products have quality certificates.



Underwriters
Laboratories



EN-54



Adres: 2. Etap Alayköy Sanayi Bölgesi - Lefkoşa / Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (K.K.T.C.) Mersin 10 Turkey.
Tel:2258461-62-E-Mail:kaner.koksal@koksalyangin.com -Web:www.koksalyangin.com



**444 FIRE
3473**



YÜKSEK METAL

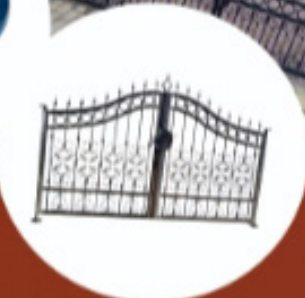
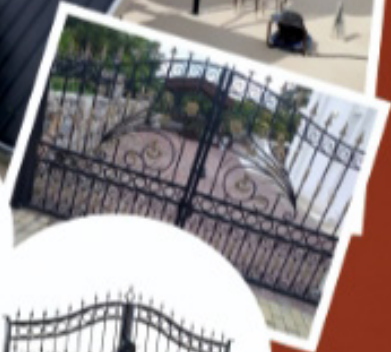
Direktör:Ahmet YÜKSEKTEPELİ

Hizmetlerimiz

Ferforje İmalat ve Montaj
Güneş Enerjisi ve Depoları
Su Tesisatı

Tel:0533 860 04 77 - 0548 860 04 77

Adres:Naci Talad Cad. 23/A Girne (Heybe Çorba Karşısı)





Doğa ile iç içe
bir yaşam...



artte.co

Doğan köy'de Yeni Bir Yaşam Başlıyor!

Akdeniz Yaşam Stili • Şehir Merkezine Yakın • Doğanın İçinde • Ortak Yüzme Havuzlu • Güvenlik Bariyerli Site Girişi

Taşınmaya Hazır.



ÖZYALÇIN
CONSTRUCTION

0392 650 29 00 | 0548 850 29 00

sales@ozyalcinconstruction.com | www.ozyalcinconstruction.com



ozyalcinconstruction_



ozyalcinconstruction



KTSO: "Sosyal sigorta desteğinin düzeltilmesi işten durdurmaları önleyecektir"

KTSO olarak, Temmuz ayında açıklanan ve yedi ay boyunca devam etmesi öngörülen %75'lik Sosyal Sigorta desteğinin, uygulamada %30'lara denk geldiğini ve amacına hizmet etmeyeceğini hükümet yetkililerine açıkça belirtmiştik.

Oda olarak bu konuda 14 Ağustos'ta yayınladığımız basın bildirisi şöyle:

"Bu durum içerisinden geçmekte olduğumuz COVID-19 pandemisinin yaratmış olduğu ekonomik krizde istihdamın korunması ve işletmelerin devamlılığı açısından önemli sıkıntılar yaratmaktaydı.

Bu kapsamda Başbakan Sn. Ersin Tatar ve Çalışma Bakanı ile yapılan görüşmelerde, sosyal sigorta desteğinin bundan sonraki aylarda düzeltilmesi konusunda mutabakata varılması büyük önem arz etmektedir. Başbakan'ın kendi açıklamış olduğu destek paketinden farklı bir uygulamanın hayata geçirilmesini düzenleyebilme iradesini göstermesini

olumlu karşılamaktayız. Yapılan bu düzeltme ile uygulanacak Sosyal Sigorta desteğinin, işten durdurmaları önleyeceğine inanmaktayız.

Bununla birlikte hükümetin, Başbakanın kamuoyuna Haziran ayında yapmış olduğu açıklama çerçevesinde 2. Ekonomik Paketinde eksik kalan diğer düzenlemelerini en kısa sürede ve doğru bir şekilde hayata geçireceğine inanmaktayız.

Pandeminin yaratmış olduğu sosyo-ekonomik sorunlar, turizm sektöründeki ciddi daralma, yükseköğrenim sektöründeki belirsizlikler, TL'nin değer kaybı gibi ciddi sıkıntılar içerisinde olduğumuz bu günlerde etkin yönetim sergilenmesi bu krizlerden daha az etkilenmemize neden olacaktır. Bu konuda KTSO olarak, hükümet çalışmalarına her türlü katkıyı koymaya hazır olduğumuzu belirtmek istiyoruz."

KTSO: "Sivil itaatsizlik dahil her türlü eylemi gündemimize taşıyacağız"

COVID-19 pandemisinin yaratmış olduğu ekonomik krizden kaynaklı olarak, sanayi işletmelerimizin gelirlerinde büyük oranda düşüşler yaşanırken, giderlerini karşılama noktasında büyük sıkıntılar ortaya çıkmıştır.

Odamızın 11 Ağustos'ta yayınladığı basın bildirisi şöyle.

Böylesine zor bir dönem içerisinde, 22 Haziran'da açıklanan, II Toplumsal Dayanışma Paketi ile reel sektöre yönelik önlemler altında, "2020 Ocak ayına kadar çalışanların prime esas kazanç toplamının %75'inin devlet tarafından karşılanacak" ibarelerinin yer alması, sanayi işletmelerinde personel giderlerinin düşürülmesinin yanı sıra sektörlerde istihdamın korunması ve işletmelerin devamı açısından hayati bir önem taşımaktaydı.

Ancak geçtiğimiz haftalarda Bakanlar Kurulu'nun almış olduğu karar ile Başbakan'ın açıklamış olduğu II. paketteki Sosyal Sigorta desteği birbirleriyle uyuşmamaktadır. Sanayi Odası olarak Başbakan'ın açıklamış olduğu destek ile Bakanlar Kurulu'nun açıklamış olduğu karar arasında bu kadar büyük bir fark olmasını anlamakta güçlük çekmekteyiz.

Şöyle ki; işletmelerin, ekonomimizin daraldığı bu aylarda maliyetlerini düşürecek, biraz nefes almalarını sağlayacak ve işten çıkarmaları engelleyecek ümidi ile dört gözle bekledikleri, belki de II. paketteki en önemli destek kalemi ile %75'lik destek beklenirken, uygulamada %30'a denk gelecek bir destek sağlanmış oldu.

Bir başka ifadeyle, 100 TL yatırım yapacak işletmelere, 75 TL destek sağlanacağı ifade edilmiştir, ancak uygulamada 75 TL yerine sadece 30 TL'lik bir katkı sağlanmıştır.

Bu süreç içerisinde ilgili bürokratlarla toplantılar yapılmasına rağmen bu durumun düzeltilmesi sağlanamamıştır. Kısacası, yine siyasette hamaset yapılmış ve tribünlere oynanmıştır. İnsanların gözünün içine baka baka gerçekler gizlenmiştir.

Başbakan Sn. Ersin Tatar'ın 22 Haziran 2020 tarihinde açıklamış olduğu II. paket üzerinden neredeyse 1 buçuk ay geçmesine rağmen, iş bilmez bürokratlar ve umursamaz siyasiler nedeniyle paketin tamamı halen daha yürürlüğe konulmamıştır. Açıklanan önlemlerin birçoğu da geç açıklandığı ve altı geç doldurulduğu için uygulamaya alınmamıştır. Dolayısıyla reel sektör II. paket ile hedeflenen desteklerden tam manası ile yararlanamamıştır.

Tüm bunlarla birlikte, TL'deki değer kaybından kaynaklı

yeni bir döviz krizi doğmuştur. Bu döviz krizi, işletmeleri ve sektörleri, Covid-19'un olumsuz etkileri yanında, artı yükler ve riskler ile karşı karşıya bırakmıştır. II. paket ile sözlerini yerine getirmeyen hükümetin, içerisinde bulunduğumuz döviz krizini de yönetmekte yetersiz kalması muhtemeldir.

Sanayi Odası olarak, böylesine zor bir dönem içerisinde, üretime devam etmek için en önemli sermayemizin çalışanlarımız olduğu bilinci ile, yıllar içerisinde yetiştirdiğimiz personeli kaybetmemek adına her türlü özveriye göstermeye hazırken, hükümetten de beklentimiz, söz verdikleri %75 desteğin, maliyetlerimize aynı oranda yansımaları için gereğini yapmalarıdır.

Hükümetin kurulduğu günden bugüne kadar geçen sürede, görünen en büyük zafiyeti, hükümet ortaklarının birbirleri ile çelişen açıklamaları, tutarsızlık ve bir gün önce alınan kararların bir gün sonra değiştirilmesi sebebi ile ülkede yarattığı istikrarsızlıktır. Hükümet, bugüne kadar gördüğümüz en tutarsız hükümetlerden biri.

Bu tutarsızlıklar büyük öz verilerle ülkeye kazandırılan kaynakların, ekonomimize faydalı bir şekilde etki etmesinin önünde engel olarak durmakta, dolayısı ile kaynakların dikkatsizce harcanmasına neden olmaktadır.

Kıbrıs Türk Sanayi Odası olarak açık çağrımızdır. Başbakan Sn. Ersin Tatar'ın kendi ağzından, halkın gözlerinin içine baka baka açıkladığı 22 Haziran'daki destek paketinin aynen uygulamasını talep etmekteyiz.

Gereğinin yapılmaması durumunda sivil itaatsizlik dahil her türlü eylemi gündemimize taşıyacağımızı kamuoyunun bilgisine sunar, ilgilileri son kez uyarırız."



Avunduk: "İşletmeler hükümet eliyle fakirleştiriliyor"



Neredeyse 2 ay boyunca tüm sektörler kapanıp hayatın durduğuna işaret eden Sanayi Odası Başkanı Candan Avunduk, Hükümet'in 22 bankayı 7/24 çalıştırmaya devam ettiğine, böylelikle de bir taraftan işletmeler iş hacmi kaybederken, diğer taraftan banka borçlarının devam ettiğine vurgu yaptı. Başkan Avunduk, "Faizin de faizini ödemek zorunda kaldık. İşletmeler resmen hükümet eliyle fakirleştirildi. Çekler konusunda yanlış bir karar alınarak erteleme yapıldı, ödeme gücü bulunan-bulunmayan, her şey karıştı. Birçok işletme tahsillerde sorunlar yaşadı, ertelemeyi suistimal edenler oldu.

Hükümetimiz bunu ahlaksızlık olarak niteleyip, izlemeyi tercih etti" dedi. UBP- HP Hükümeti'nin bu süreçte attığı birçok adımla, kamuyu yine cazibe merkezini haline getirdiğine işaret eden Başkan Avunduk, "Bugün herhangi bir özel sektör çalışanı, hükümetin kapısına dayanıp, arşiv memuru olmak isterse, hükümet bunu lütfen yadırgamasın. İki ay boyunca çalışmayan kamu çalışanları hükümet tarafından toplamda minimum 10,000 TL maaş ödemesi alırken, aynı şekilde evde oturmak zorunda kalan özel sektör çalışanları 1 defaya mahsus 1,500 TL ödenek aldı" şeklinde konuştu. İşletmelerin birçoğunun, herhangi bir ekonomik döngüsü bulunmamasına rağmen, 1,500 TL desteğin üzerini tamamlayarak maaş ödemeye çalıştığına da işaret eden Avunduk, tüm bunların üstüne, elzem harcamalar için devlet bütçesi yetersiz olmasına ve hiç kimsenin talebi olmamasına rağmen, kamu çalışanlarından yapılan kesintilerin de durup dururken geri ödendiğini ifade etti. "Bu süreç içerisinde anlamakta hayli zorluk çektiğimiz birçok uygulama oldu" diyen Sanayi Odası Başkanı Avunduk, en acımasızının ise işsizlik ödeneğinin 1,500 TL'ye düşürülmesi olduğuna vurgu yaptı. Avunduk, "İşsizleri aç kalmaya mahkum etmeye hiç kimsenin hakkı yoktur" dedi.

"Yerli üretimi koruma ve güçlendirme Covid-19'un sürecinin popüler söylemi olmaktan öteye gidemedi" Konjonktür gereği, Cumhuriyet Meclisi'nin %95'inin ve Başbakan yerli üretimin korunması ve güçlendirilmesi ile ilgili birçok söz sarf ettiği görüşünü belirten Başkan Avunduk, "yerli üretimde ithal ikame ürünlere karşı, haksız rekabeti ortadan kaldırmak için ne yaptılar" diye sordu.

Bu konuda neden önlemler alınmadığını da soran Başkan Avunduk'un ifadeleri devamla şöyle:

"Diğer ülkeler, üreticisini korumak için olmadık yollara başvururken, hükümet edenler, söylemlerinin gereğini neden yerine getiremediler? Yoksa siyasetçilerimiz arasında popüler söylemlerde bulunmak sadece bir alışkanlık mı oldu? Tüm dünya ülkeleri, insan dolaşımının durmasından kaynaklı olarak, tüketimin düştüğü ve ekonominin küçüldüğü bir ekosistem ile karşı karşıya kalmıştır. Biliyorsunuz, bizim para basma imkanımız yok. Bu nedenle kamu odaklı değil de, reel sektör odaklı üretime ve ihracata yönelik ekonomik programlar ülkemizi kalkındıracaktır. Kaynakların dışarıya gitmesini ve dışarıya bağımlılığımızın azaltılmasının yegane yolu sanayi ve sanayicilerimizin katma değeri ve teknolojik seviyesi yüksek üretilere özendirilmelidir". "Sağlık alanında, herhalde her kafadan bir ses çıkan, kararların 12 saatte bir değiştirildiği tek memleket biziz" diyen Başkan

Avunduk, 75 gün hiçbir vaka görülmeyen ülkemizde bu avantajlı durumun, neden etkin olarak kullanılmadığını da sordu.

Özellikle ülkemize gelecek olan öğrencileri en az 2 katı artıracak bu durumun tanıtım çalışmasının da yapılması gerektiğini belirten Avunduk, "Ülkemize gelen öğrenciler, en az 6 ay kalacağına göre, her şart altında PCR testi ve haftalık karantinalar uygulanabilirdi. Öğrenciler de ülkenin sağlık sisteminin verdiği güvenle, burada olmak isteyecekti" şeklinde konuştu. Turizmde kaybedilecek gelirlerin, gelecek olan öğrencilerle telafi edilmesinin ancak o durumda mümkün olabileceği görüşünü de belirten Avunduk, şöyle devam etti:

"Dünyada 2019 yılının son aylarında, ülkemizde Mart ayının ortasında baş gösteren küresel salgınla ilgili olarak, bir tedavi merkezinin, diğer bir deyişle bir pandemi hastanesinin hala daha yapılamamasını, Hükümet yetkilileri nasıl izah edebilir, bilemiyorum. Üstelik Hükümetin sağlık alanında eksiklikleri gidermesi için ihtiyaç duyduğu zamanın bedelini biz ödedik. Reel sektörün, pandemi hastanesi yapımında yardımcı olabileceğini, elini taşın altına koyacağını, elinden gelen her türlü yardımı ve fedakarlığı yapacağını taahhüt ettik. Peki ne oldu? Ülkemizde ilk vakanın görülmesinin ardından beş ay geçmesine rağmen bugün hala bir pandemi hastanemiz bile yok! Hadi hastaneyi kuramadık, görebildiğimiz kadarı ile vaka sayılarının artması durumunda kimin nerede, nasıl tedavi edileceğine dair net bir yol planı da yok.

UBP- HP Hükümeti'nin, reel sektöre yönelik kamudan alacaklarının tümünün bir ay içerisinde ödeneceği vaadinde bulunduğunu anımsatan Başkan Avunduk, yıllardır ödenmeyen ihracat teşvik primlerinin yine ödenmediğine işaret etti. Devletin reel sektöre halen borçlu olduğuna vurgu yapan Başkan Avunduk, "Ülkemizin kalkınmasında üretimin ve ihracatın yerinin önemi aşkar olmasına rağmen, yasalarla ihracatçıya verilen navlun desteği konusunda, geçmiş hükümetler gibi, mevcut hükümet de bu borcu ödemek için henüz herhangi bir çaba sarf etmemiştir" dedi. İhracatçı firmaların, yıllardır kamudan alacaklarının ödenmesini beklediğine işaret eden Başkan Candan Avunduk, yıllardır ödenmeyen destekler neticesinde yüz binlerce TL alacağı olan ihracatçıların zor durumda bırakıldığına dikkat çekti. Avunduk, "Ülkemizde insan dolaşımının bu kadar düştüğü ve iç piyasanın bu kadar daraldığı bir dönemde bile ihracatçıların kaderine terk edilmesi aklın alabileceği bir durum değildir" dedi.

Hükümet'in ikinci paketinde, işverenlere çalışanların sosyal sigorta yatırımları için %75 destek verileceğini açıkladığını anımsayan Başkan Avunduk, geçtiğimiz hafta açıklanan kararın ise 'farklı' olduğuna işaret etti. Başkan Avunduk, "İşletmelerin, ekonomimizin daraldığı bu aylarda maliyetlerini düşürecek, biraz nefes almalarını sağlayacak ve işten çıkarmaları engelleyecek umidi ile dört gözle beklemedikleri, belki de paketteki en önemli destek kalemi amacından şaştı. %75'lik destek beklenirken, uygulamada bunun yarısından bile az bir destek sağlanmış oldu" şeklinde konuştu.

İşletmelerin maliyetlerinin düşürülmesi için kWs başına olan elektrik ücretinin 6 aylık bir süre ile 10 kuruştan 25 kuruşa çıkartıldığına değinen Avunduk, sanayi sektöründe en önemli girdi maliyetlerinden birinin, hatta işletmenin faaliyetine göre belki de en önemlisinin, enerji maliyetleri olduğunu altını çizdi.

Avunduk, "Yıllar önce, 2010 yılında, kWs başına 10 kuruş olarak belirlenen teşvik, elektrik tarife fiyatlarının artması ile yıllar içerisinde erimiş, anlamsızlaşmıştır. Üreticilerimizin desteklenmesi ve rekabet güçlerinin artırılabilmesi için elektrik teşviklerinde yapılan bu geçici artışın kalıcı hale getirilmesi, hatta imkanlar dahilinde artırılması gerekmektedir" dedi. Avunduk, yerli üretimin önemi konusunda söylemlerde bulunan Hükümet'in, Türkiye'deki bir üreticiye göre iki katı daha yüksek enerji maliyeti olan yerli üreticilere, teşvik miktarını artırarak önemli bir destek verme imkanı olduğuna da işaret etti. Sanayi Odası Başkanı Avunduk, "Burada asıl soru yönetenlerimizde popülist söylemlerini hayata geçirecek iradenin olup olmadığıdır. Diğer yakıt türlerinde de devlet en azından aldığı vergilerden ari bir fiyat uygulaması ile diğer yakıtların sanayiciye maliyetlerini düşürebilir. Hükümet ve hatta tüm Bakanlıklar artık kendi kalelerini korumayı bırakmalı rasyonel çözümleri derhal hayata geçirmelidirler" şeklinde konuştu.

nesilden nesile

SPORTANDEM
marka çanta alana

TERMOS HEDİYE



okul
alışverişinizde



BİSİKLET

kazanma şansı!

DENİZ PLAZA
VIP CARD
ile alışverişlerinizde
%10 indirim

VIP CARD'a sahip müşterilerimiz ekstra %10 indirim hakkına sahip oluyor!
Kartımıza üye olmayı unutmayın!



heyecan devam ediyor!

15 Ağustos - 15 Eylül tarihleri arasında Tüm Plaza ve Deniz Shoplar 08.00-20.00 arası ve her pazar açık olacaktır.
Kampanyamız 30 Ağustos'a kadar geçerlidir.



0392 444 1941

online alışveriş sitesi
www.denizshop.com

www.denizplaza.com
info@denizplaza.com

Deniz Plaza
 denizplaza

“Sürdürülebilir kalite bizim olmazsa olmazlarımız arasındadır”



Röportaj
DENİZ BOZLAK

EĞİTİM KOORDİNATÖRÜ
BOZLAK@KIBSO.ORG

Öncelikle kendinizden bize biraz bahsedebilmisiniz?

1970 yılında doğdum, evli ve 2 çocuk babasıyım. Çocuklarımin her ikisi de üniversitede okumaktadır. Aslında esas mesleğim bilgisayar programcılığıdır. İlk işim Güvenlik Kuvvetleri Komutanlığı'nda Bilgi İşlem amiri göreviydi. Sonrasında, 2 yıldır İngiliz üslerinde itfaiye memuru olarak çalışmaktayım. Bu çalışma sistemim vardiya şeklindedir. Boş olan zamanlarımı da ilk zamanlar bilgisayar programcılığı üzerinde çalışarak değerlendirdim. Sonrasında pazarlama işlerine yoğunlaştım. Son yaklaşık olarak 10 yılımı da, medya sektöründe geçirdim. Çok farklı farklı alanlar olsa da insanlarla iletişim kurmayı, kişilere çözümler sunmayı çok seviyorum. Bu farklı alanlarda çalışmanın zamanla bana da artısı oldukça yüksek olarak geri döndü, ciddi tanıdık bir kitleye ve bilinen bir portföye sahip oldum. Zaman içinde edindiğim bu tecrübeyle yoğunlaştığım bilgi, kendi işime pozitif bir biçimde yansdı.



Celal Arap (Ecolive Zeytincilik)

Ecolive Zeytincilik 1998 yılından beri Akdeniz köyünde 18 dönümlük bir arazide 1000 adet zeytin ağacı ile hizmet veren ve zeytin ağaçlarından elde ettiği ürünlerle natürel zeytinyağı çeşidi olan “Natürel Sızma Zeytinyağı” ve geleneksel yöntemlerle hazırlanmış sofralık siyah zeytin ile yeşil zeytin (çakisdes) üretmektedir.

Ürün tasarımları konusunda özellikle çok hassasız ayrıca oğlumda bu alanda eğitim almaktadır. Bizim firmamız eski bilinen yöntemlerle tarımsal ürün üretmiyor. Biz tamamen

modern tarımı benimsemiş, otomatik sulama sistemeleri, ilgili zamanda ağaçlarımızın budanması, gerekli zamanda gıdası verilerek toprak analizlerimizi yaparak bilimsel olarak ilerlemekteyiz. Yılın belirli zamanlarında toprak analizlerimizi yapıp bu analiz sonuçlarına göre yıllık planlamayla gıda veriyor ve bakımlarımızı yapıyoruz. Bu çok zor bir süreç gibi görünsede eğer bu iş hayatınızda hobi şeklinde yer alıyorsa keyifden başka bir şey değildir. Hem yaşam alanı ile birlikte bir ortam hazırlamamız hem de şehirden kaçıp burda olmak bana büyük bir keyif vermektedir.

Firmanız ve personeliniz hakkında bilgi alabilir miyiz?

Firmamız aile işletmesidir. Kızım, oğlum ve eşimle birlikte firmadaki bütün işi yürütmekteyiz. Hasat dönemi geçici işçi hizmeti almaktayız. Ecolive Zeytincilik 1998 yılından beri Akdeniz köyünde 18 dönümlük bir arazide 1000 adet zeytin ağacı ile hizmet veren ve zeytin ağaçlarından elde ettiği ürünlerle natürel zeytinyağı çeşidi olan “Natürel Sızma Zeytinyağı” ve geleneksel yöntemlerle hazırlanmış sofralık siyah zeytin ile yeşil zeytin (çakisdes) üretmektedir. Firmamızın en çok önem verdiği nokta, her yıl ürettiğimiz ürünün sürdürülebilir oluşu yani hep aynı kalite standartlarında olması ve kesinlikle karma zeytinyağı kullanmıyor oluşumuzdur.

Zeytinyağı yanında, sofralık zeytin ve kırılmış (çakistes) zeytin çeşitleri de ürün yelpazemizde yer alıyor. Yeşil zeytini elle topluyor, geleneksel yöntemlerle kırıp üretmekteyiz. Yıllık yaklaşık olarak 6 – 8 ton arası yeşil zeytin üretiyoruz. Yağ olarak da yaklaşık 10 ton bir kapasitemiz vardır. Tamamen erken hasat ve soğuk sıkım yaptığımız bir yağ çeşidimiz var. Ancak dağıtım firmamızla marketlere hizmet vermeye başladıktan sonra diğer rakiplerimizle yarışabilmek ve ürünümüzü markalaştırmak için ikinci alternatif bir ürün daha yarattık. Bahçemizin dışında, diğer zeytin üreticilerinin ağaçlara bakmalarını teşvik ederek bir nevi kümeleşme yarattık. Onların ürettikleri bu zeytinleri satın almaya başladık. Tabii kalite açısından bir kaç şartımız olduğunu kendilerine belirttik. Her sıkılan fabrikanın yağını almıyoruz mesela, bizim için bu önemli bir durumdur. Yağı kendi anlaşmalı olduğumuz ve adada tek soğuk sıkım yapan Agrolea Zeytinyağı fabrikasında sıkıp şişeliyoruz. Burayı tercih etmemizdeki en önemli sebeplerden bir tanesi karayağ sıkılmıyor olmalarıdır. Çünkü karayağ arkadan gelen diğer yağları kontamine etmektedir ve biz bunu tercih etmiyoruz.



Aynı zamanda zeytin ağaçları içerisinde doğa ile iç içe ekoturizme yönelik tasarladığımız Ecolive Turistic Guest House olarak 15 yatak kapasiteli toplamda 5 odadan oluşan konaklama yerlerimiz bulunmaktadır.

Biz üretici olduğumuz için pazarlama alanında ortak çalıştığımız Sunpex Trading Ltd. ile ilerlemeyi uygun gördük. Bu şekilde herkes iyi olduğu alanda, en iyi işi çıkarıp ortak çalışma ve motivasyonla ürünlerimizi tüketiciyle buluşturuyoruz. Kuzey Kıbrıs'da 310 noktadan fazla yer almaktayız ve ambalaj-markalaşma konularında oldukça çalışmalar yapıyoruz. Bu sebeple ürünlerimiz her zaman en şık ürün olma özelliğini de taşımaktadır. Tüketicilere kaliteli ürün vermenin yanı sıra kaliteli ambalajı da sunmayı ihmal etmiyoruz.

Bu yıl çok önemli başarıya imza atarak yurtdışından ürününüzle ilgili bir ödül aldınız. Bu ödülle ilgili bilgi alabilir miyiz?

Londra Uluslararası Zeytinyağı Yarışması (International London Olive Oil Competitions) Avrupa'nın bu alandaki en önemli organizasyonu olarak bilinirken, her yıl Nisan ayında gerçekleştirilmekte olup oldukça kalabalık yarışma jürisi, Dünya'da zeytin ve zeytinyağı üretilen ülkelerin bu alanda yetiştirilmiş uzmanlarından oluşuyor. Değişik kategorileri olan yarışmada sağlık, kalite, aroma ve ambalaj konularında ödüller verilmektedir. Biz bu kategorilerden kalite alanına başvurumuzu yapmıştk. Toplamda 511 katılımcı ve 25 farklı ülkeden kalite kategorisine başvuru oldu. Yarışma sonunda ürettiğimiz "Ecolive Natürel Sızma Zeytinyağı", 2020 Londra Uluslararası Zeytinyağı Yarışması'nda, "Kaliteli Ürün" segmentinde "Gümüş Madalya" ödülüne layık görüldü.

Ürünümüzün uluslararası alanda da böyle bir ödülle tescil edilmesi, bizlere bir kez daha yaptığımız iş konusunda doğru yolda olduğumuzu göstermiş ve bizi gururlandırmıştır.

Sektörünüzde yaşadığınız zorluk var mı? Ne gibi önerileriniz var?

Tağışlı ürünler en büyük sıkıntılardan biridir bu konuda bilgi eksikliği de bulunmaktadır. Örneğin devlet tağışlı yağlar olduğunu halka bildirir ama tağışın ne olduğunu açıklamaz. Halbuki daha farklı ve önemli konular vardır; kaçak yağ gibi. Buların engellenmesi ile ilgili muhakkak



adımların atılması gerekir. Ucuz, geldiği nokta ve içeriği belli olmayan yağlar piyasada bulunmaktadır.

Diğer bir konu pirina dediğimiz zeytinin, sıkıldıktan sonra içerisinde bir miktar yağ ve su kalan posadır. Pirina yağı rafine etmeden sabun yapımı dışında kullanılmaması gerekirken, - ki rafinesi için milyon dolarlık tesis gerekmektedir, normal taze yağ ile karıştırılıp piyasaya sürülüyor. Ve denetim olmadığından bunlar kontrol edilemiyor. Bu ülkede 2 tane pirina sıkılan fabrika var ve devlet olarak bu firmaları denetleyip bu yağları ne yaptıklarına bakmaları gerektiğini düşünmekteyim.

İleriye yönelik hedefleriniz nelerdir?

Sürdürülebilir kalite bizim olmazsa olmazlarımız arasındadır. Bundan dolayı her yıl artan ürün kapasitemiz ve buna bağlı olarak üreticiden de tedarik ettiğimiz zeytinlerin artan kapasitemiz bizi mutlak suretle kendi değirmenimizi de kurmaya yönlendirmiştir. Gelecek sene hasat mevsimine gelmeden kendi yağ fabrikamızı kurmayı planlıyoruz. Bu yıl zaten projelerini çıkardık. Bir diğer vizyonumuz da yurtdışına açılmaktır. Ayrıca Kuzey Kıbrıs'da 310 noktadan fazla yer almaktayız ve bu sayıyı 800'e çıkarmayı hedefliyoruz.

Ecolive zeytinyağına Londra'dan gümüş madalya

Avrupa'nın bu alanda en büyük organizasyonu olarak bilinen Londra Uluslararası Zeytinyağı Yarışması'nda (International London Olive Oil Competitions) "kaliteli ürün" kategorisinde Ecolive markasıyla gümüş madalya ödülüne layık görüldü.

Odamızı ziyaret ederek Başkan Candan Avunduk ile görüşen Ecolive Zeytincilik Direktörü Celal Arap, "Oldukça kalabalık yarışma jürisi, Dünya'da zeytin ve zeytinyağı üretilen ülkelerin bu alanda yetiştirilmiş uzmanlarından oluşuyor. Değişik kategorileri olan yarışmada sağlık, kalite, aroma ve ambalaj konularında ödüller verilmektedir. Biz bu kategorilerden kalite alanına başvurumuzu yapmıştk. Yarışma sonunda ürettiğimiz "Ecolive Natürel Sızma Zeytinyağı", 2020 Londra Uluslararası Zeytinyağı Yarışması'nda, "Kaliteli Ürün" segmentinde "Gümüş Madalya" ödülüne layık görüldü. Yarışma her yıl Nisan ayında Londra'da düzenleniyor.



Omaç Cin Plaza direktörü Omaç Cin, ekonomik koşulları değerlendirdi. Covid-19'un etkisi ile ilgili görüşlerini paylaştı.

"Sanayi Odası'nın yapmış olduğu çalışmaları takdirle izliyorum"



Omaç CİN
Omaç Cin Plaza Direktörü

"Mobilya, beyaz eşya, ev tekstili, yaylı yatak üretimi gibi faaliyetlerimizi var"

Soru: Kendinizi tanıtır mısınız?

Lefkoşa'da doğdum. İlkokul, Ortaokul ve Lise eğitimimi tamamladıktan sonra üniversite öğrenimi için Ankara'ya gittim. Ankara'da İktisat-i İdari Fakültesinde eğitim aldıktan sonra memleketine dönüp baba işi olan işimize geri döndüm. Şu anda Mobilya, Beyaz Eşya, Ev Tekstili, Yaylı Yatak üretimi gibi faaliyetlerimizi var.

"Hem ithalat hem de üretim bacağımız var"

Soru: 'Omaç Cin Plaza' ne gibi hizmetler vermektedir?

Şirketimizde hem ithalat hem de üretim bacağı var. İthalat bacağında Mobilya, Ev Tekstili, Beyaz Eşya ve Perde gibi ithal ettiğimiz ürünlerimiz var. Üretim aşamasında ise, yine aynı ürün gruplarının üretimi var. Mobilya atölyemizde, Yaylı yatak ve Zebra Mekanik Perde, Ev tekstili üretimimiz var. Hem ithalat hem üretim olarak devam ediyoruz.

"Her olumsuz olayda bazı fırsatlar da vardır"

Soru: Hem dünyayı hem de ülkemizi etkisi altına alan Covid-19 iş dünyasını nasıl etkiledi?

Covid-19 etkisi dünya da olduğu gibi ülkemizde de beklenmedik bir salgındı. Bu yüzden çözüm enstrümanlarını önceden bilinmiyordu. Bu yaşandıkça ortaya çıkan tedbirler gündeme geldi. Kötü bir olay ama ben ters açısından düşünüyorum. Evet, artık böyle bir olgu var ve çözümü bulunana kadar da geri dönüşü yok. O yüzden sürekli bunun ilgili 'yapılanlar' değil; bundan sonra "neler yapılabileceğimizi, ne gibi çözümler bulabileceğimizi, bundan ne tarz fırsatlar yaratabileceğimizi" düşünmemiz gerekir. İşin ekonomik kısmına bakıldığından büyük bir yıkım oldu. Neticede oldu. Olduktan sonra "neler yapılabileceğine bakılması gerekir."

Covid-19 sonrasındaki döneme ben şu şekilde bakıyorum: Ülkemizde tüketiciler 2 gruba ayrılıyor. Birisi, yurtdışında gelip ülkemizde harcama yapan diğer grup ise, ülkemizden başka ülkelere giden ve orada harcama yapanlardır. Bu tür seyahatlerin azalmış olması, yurtdışından gelen kişilerin yapacağı harcamaları ülkemizde yapmasına fırsat vermedi. Buna karşılık olarak, oransal anlamda buna denk olmasa da; ülkemizden yurtdışına giden hane halklarında, bu ülkede harcama yapmasını zorunlu kıldı. "Artık Güney'e ve Türkiye'ye gidip alışveriş yapmak çok kolay değil." Bu konuda bazı sektörlerin iş hacimlerinde büyüme oldu.

Neticede kayıplar oldu ama Covid-19 yurtdışına gidemeyen ve ülkemizdekilerin Konfeksiyon, Mobilya, Gıda sektöründe harcama yapmalarını sağladı. Yurtdışından gelenlerin yaptığı harcamalar da doğal olarak çok düştü ve başta Turizm sektörü çok büyük etki gördü. Onun devamında yine Eğitim sektöründeki öğrenci sayısının düşmesi ekonomimize çok büyük etki yapmıştır. O yüzden biz bu mevcut durumda avantajlarımızı "nasıl arttırabiliriz" düşünmemiz gerekiyor. Özellikle yurtdışına gidemeyip, ülkemizde harcama yapanlar için daha fazla imkân yaratabilmeyi düşünmeliyiz. Bu sayede ülkemizdeki pazarda daha fazla iş imkânı bulabilelim. Her olumsuz olayda, bazı fırsatlar da vardır.

Turizm ve Eğitim sektörü için ise, yurtdışından gelenlerin artık baktıkları ilk şey "Sağlık şartlarımızdır." Bir Pandemi Hastanesi'nin şimdiye kadar açılmış ve çalışmış olması gerekirdi. Bu tedbirimizin olması gerekirdi ki; yurtdışından gelenleri bir güvence hissetmelilerdi. Şimdiki gibi hastanenin bir kısmının pandemi diğer kısmı normal hastalar için olması kimseye "gerçekçi ve inandırıcı" gelmez. Birinci öncelik Pandemi Hastanesi'nin yapılmasıydı ama şu anda daha planlanıyor ve sonrasında inşaatı yapılacak. Bu tür şeyler en az 2 yıl sürmektedir. 2 yıl beklenmeden daha hızlı bir şekilde de yapılabilir.

"Şartlar esnetilmelidir"

Soru: Covid-19'un etkileri halen devam ederken, dövizin de yükselmesi ekonomimizi alt üst etti. Sizce bu sıkıntılar nasıl aşıılır?

Dövizin artışı ve yaşanan krizlerden dolayı insanların harcama oranı da azalmıştır. Dövizin artışı, KKTC'deki hiçbir mekanizmanın kontrolünde olmadığı için yapılması gereken tek şey "Kaynak Aktarımıdır." Yani özel sektörün kredilere çok kolay ulaşması, faizlerin çok düşük olması gerekir ki; taşıdıkları gücü belirli bir oranda ayakta tutmayı ve sürdürmeyi başarabilsinler. Bu kaynaklar olur ve başarılı olunursa, bu tüketicilere de avantaj yaratacaktır. çeşitli imkanlar oluşacak ve ödeme kolaylıkları olacaktır. Bu da ülkemizdeki iş hacmini arttırmasını sağlayacaktır. Şahsi fikrim, özel sektör için kredi imkanlarının etkin olarak kullanılmasıdır. Hükümetin açıkladığı 2.pakette Kredi Garanti Fonu (KGF) destekleme de ayrılan bütçenin yaklaşık %20'si kullanıldı ve bankalar aracılığıyla dağıtıldı. Kalan kısım ise dağıtılmadı. Yani özel sektörler aktarılması gereken krediler aktarılmadı. Bunun nedeni şahsi fikrim, bu kredilerin alınabilmesi için istenen evrakların, dokümanların ve detayların çok sert şartlar içeriyor olmasıdır.

Şartlar esnetilmelidir. Elbette bankalar bu parayı verirken bir güvence almalıdır ama bunun benzeri Türkiye'de de yapıldı. Türkiye'de yapılan ise bu kadar sert şartlar değildi! Türkiye; "ihtiyacı olan vereceğini, belirli bir güvence alacağını ama KKTC'deki gibi detay ve prosedür istemedi. Bu yüzden Türkiye'de ki şirketlerin buna ulaşması daha kolay oldu. Ekonomik gelişme için ihtiyacımız olan bir şeydir. Bence bu paketin açıklayan hükümetin, bunu oturup tekrar değerlendirmesi gerekir. Dağıtılamayan %80'e varan fonun daha rahat dağıtılması için yeni tedbirlerin alınması gerekir ki; özel sektöre ulaşabilsin.

"Sanayi Odasının yapmış olduğu çalışmaları takdirle izliyorum"

Soru: Bu dönemde Sanayi Odası'nın yerel ürünlerin tüketilmesi ve yerli üretimin desteklenmesi ile ilgili yapmış olduğu çalışmaları nasıl değerlendiriyorsunuz?

Sanayi Odası'nın yapmış olduğu çalışmaları takdirle izliyorum. Aynı zamanda Ticaret Odası'nda Sayman olarak çalışıyorum. O yüzden hem Sanayi Odası hem de Ticaret Odası Ekonomik Örgütler Platformu adı altında Otelciler Birliği'nin ve Müteahhitler Birliği'nin de 4 lokomotif sektörün ve aynı zamanda en büyük ekonomik sektörlerin birlikte çalışmaları, ülke ekonomisi için önemlidir. Uyum içerisinde çalıştıklarını da görüyorum. Sanayi Odası'nın üretimi arttırıcı etkileri olduğunu da biliyorum. Sayın başkanın bu konuda samimi davranışları vardır. Bu sayede ülkemizdeki kalitenin, yurtdışında kalitede yaklaşabilir noktadadır.

Makine veya teçhizatın bedelini ödedikten sonra ona ulaşabilirsiniz. Bedelini verirsiniz ve en gelişmiş makinayı alabilirsiniz. Fakat bizdeki üretim kalitesi için gerekli olan iş gücü kaynağında sorun var. Son dönemde pandemiden dolayı ayrılan ve geri gelmeyen kalifiye eleman noktasında sorun var. Bunların yeniden ülkemize getirilmesi büyük önem arz etmektedir. Mevcut olan içerdeki kalifiye elemanımız yeterli değil ve doğal olarak firmaları arasındaki iş gücü transferine sebebiyet vermektedir. Bu da işletmeler için doğru değildir. Bunu da Çalışma Bakanımıza ifade ettik.

Bu aşılsa eğer, yerli üretim artacaktır. Özellikle son dönemlerde de şirketim de dahil gördüğüm, 20 yıldır ithalat yapmış birçok şirket vardır. Tabiri caizse artık ithalatın ezgisinden bıkip usandığımızdan dolayı yerli üretime geçtik. İthalatta maliyetlerin yüksek olması, teslim sürelerinin uzun olması, kontrolümüzde olmamasından dolayı bıraktık ve kendimiz üretmeye başladık. İthalatçı olmanın verdiği birikimiyle, "üretimin nasıl yapılacağı, pazardan neler beklenildiği" bilinir. Bu yüzden ithalatçıların, üretime geçmesi için bir teşvik programı olmalıdır. Bu sayede hem ülkemizdeki Katma Değer artacaktır, hem de elde edilen gelir ülke içinde kalacaktır.



Dengez Alüminyum direktörü Vehbi Denizci alüminyum sektöründeki sıkıntılara değinerek yaptığı çalışmaları anlattı.

“Ekmek kavgamıza başladık”



Vehbi DENİZCI
Dengez Alüminyum Direktörü

Soru: Kendinizi tanıtır mısınız?

10/10/1979 yılında Lefkoşa'da doğdum. İlkokul, Ortaokul Lefkoşa'da okudum. Daha sonra Girne'de Otelcilik ve Turizm Lisesi'nden mezun oldum. Bir müddet otel ve özel sektörde çalıştıktan sonra baba mesleği olan mesleğimizi devraldım. Babam daha önce 'Zarif Alüminyum' adı altında işletmemizi devam ettiriyordu. Kendisi sağlık sebeplerinden dolayı vazgeçti. Ben de o dönemlerde özel sektörde çalışıyordum. Küçük yaştan itibaren Alüminyum sektörün içerisinde bulunduğumuzdan dolayı işe yatkınlığım vardı. İşimizi tekrar sahiplendim ve iş yerimizi açtım. Mevcut iş

yerimiz ailemin evinin bir bölümüydü. Burayı işletme yerimiz yaptım ve ekmek kavgamıza başladık.

“Türkiye'deki PENHOUSE markasının Kıbrıs'taki tek bayisim”

Soru: 'DENGİZ Alüminyum' olarak ne gibi hizmetler sunuyorsunuz?

Dengez Alüminyum olarak firmamızı 2004 yılında açtık. İlk açtığımız zaman Alüminyum, Kapı ve Pencere sistemleriyle hizmet veriyorduk. 2004 yılında Alüminyum sektörü bugünler kadar gelişmiş değildi. Daha sonra sektör gelişti ve bizde Küpeşte, PVC işlerini de ekleyip işlerimize devam ediyoruz. Türkiye'deki PENHOUSE markasının Kıbrıs'taki tek bayisim. Bunun yanında Kapı, Pencere, Korkuluk, Ahşap, Demir gibi işlerimizi sürdürüyoruz. Adanın her yerine hizmet veriyoruz.

“Kanayan yaramız!”

Soru: Özellikle Alüminyum sektöründe merdiven altı işleri yürüten birçok insan var. Bunlar sizi etkiliyor mu?

Kanayan yaramız! Alüminyum faaliyeti, küçük bir makine ve matkapla da işlerin tamamı olmasa da bir kısmı yapılır. Bu yüzden merdiven altı, kaçak veya başka bir yerde çalışıp evinde iş yapan kişiler fazlasıyla var. Bunun önüne geçmek için birçok yere başvuruda bulduk. Ancak denetim noktasında eksiklik var ve denetim yapılamıyor. Gün geçtikçe de bu kişi veya kişiler artmaktadır.

Biraz da müşterinin bilgilendirilmesi ya da cezai bir yaptırım uygulanması gerekir. Kişi, kayıt dışı bir firmada ya da şahıs ile iş yaptığı zaman, bir cezai yaptırım almalıdır. Bunun önüne ancak bu şekilde geçilebilir. Bununla ilgili bir dönem bazı çalışmalar yapıldı fakat yarım kaldı.



Soru: Covid-19 ve dövizin yükselmesi sektörünüzü nasıl etkiledi?

Covid-19'den çok etkilenmedik. Sadece 3 ay kapanmanın işlerin birikmesinde ve gecikmesinde sıkıntı yarattı. İş potansiyeli ya da iş yapmada gerileme olmadı. Ancak dövizin yükselmesi yıllardır bizleri etkiledi. Bu konuyla ilgili bazı değerlendirmelerde bulundum ve dövizin yıllar içindeki artışını gözlemledim. Örneğin 2011 yılında EURO 2.53, 2015 yılında 3.90 ve bugün EURO 8,67'dir. Bugün bir asgari ücretli toplamda 330 sterlin maaş almaktadır. Bugün bir evin kirası ise 200-250 Sterlindir. Bu durumda hep önümüze engel olarak çıkmaktadır. Müşteriye gidip TL olarak fiyat veriyoruz fakat malzememizi tüccardan döviz üzerine alıyoruz.

Alüminyum ihtiyacımızı yurtiçinden karşılıyoruz. PVC'leri de kendimiz getiriyoruz ama birkaç yıldır döviz yüzünden ara verdik. Malzemeyi döviz üzerinden alıyoruz, fiyatlarımızı döviz üzerinden çıkarıyoruz ama müşteriye döviz kısmı olarak gittiğimiz zaman sorun yaşıyoruz. Durum böyle olunca da günlük kurdan TL'ye fiyat veriyoruz. Çünkü müşterinin de kazancı genelde TL olarak aldığı için, sözleşmeyi TL olarak yapmak istiyor. Bu da bizim için büyük bir sıkıntı anlamına gelmektedir. İş bağladıktan 1 hafta sonra döviz patladığı zaman tüm zarar bize oluyor. Geçtiğimiz 1 aylık süreçte de bu durumu birkaç defa yaşadık.

Öte yandan Türkiye'den PVC mal getiriyoruz. Giderken devletin bize uyguladığı vergiler Döviz üzerinde ama devletin açtığı bir ihaleye yine devlet TL olarak teklif edilmesi gerektiğini söylüyor. Böyle bir çelişki içerisindeyiz. Bu durumda bizleri fazlasıyla çelişkiye sokuyor.

Her geçen gün TL döviz karşısında eriyor. 9 yıl önce Dolar 1.74'ken, bugün Dolar 7.32. TL ise halen yerinde saymaktadır. Dövizde kısa bir sürede çok hareketlilik olmadığı sürece hiçbir sıkıntı yok ama bugün döviz yattığımızda kalkacak, kalktığımızda ise farklı bir tablo ile karşılaşacağız.



Bağımsız Cumhurbaşkanı adayı Serdar Denktaş Odamızı ziyaret etti

Bağımsız Cumhurbaşkanı Adayı Serdar Denktaş, Cumhurbaşkanı seçilirken seçime "parti seçimi" gözüyle bakılmasının en büyük hatalardan biri olduğunu söyledi.

Bağımsız Cumhurbaşkanı Adayı Serdar Denktaş, Cumhurbaşkanı seçilirken seçime "parti seçimi" gözüyle bakılmasının en büyük hatalardan biri olduğunu söyledi. Denktaş, Kıbrıs Türk Sanayi Odasını ziyaret ederek Başkan Candan Avunduk ve Yönetim Kurulu üyeleri ile biraraya geldi.

Ziyarete Denktaş, sanayicilerin sorunlarını dinlerken, Cumhurbaşkanı seçilmesi halinde 5 yıllık süreçte neleri planladığı konusunda düşüncelerini aktardı. Denktaş, Hükümetin pandemi süreci boyunca söylenenleri duymama çabası içerisinde olduğunu ve yine aynı süreçte Cumhurbaşkanı ile Hükümetin rol kapma yarışı yaptığını söyledi. Sivil toplum örgütlerini, hükümetin sadece dinlediğini ama duymadığını ifade eden Denktaş, kararsız tutumların sürdüğünü görünce aday olma yolunu seçtiğini belirtti. Adaylığını açıklamasının ardından toplumun her kesiminden büyük destekler aldığını açıklayan Denktaş, bu desteğin sandığa gitmeme kararı olanlardan da geldiğini söyledi.

Denktaş, Cumhurbaşkanlığı süresi boyunca yürüyeceği yolda içyapıyı toparlayarak, sektörleri birbirleri ile barıştırıp, karşıt düşüncelerin tümüne de saygı duyarak kucaklayıcı bir tutum sergileyeceğini dile getirdi.

Ülkede toplum tarafından herhangi bir konuda uzlaşma sağlandığı takdirde bu konunun Türkiye'ye, Güney Kıbrıs'a, izah edilmesinin çok daha rahat olacağını vurgulayan Denktaş, seçilmesi halinde bir çok konuda hükümetlerle diyaloglar kurabileceğine inandığını ifade etti. Özellikle bu dönemde ülke sanayisinin derdinin çok olduğunu bilincinde olduğunu söyleyen Denktaş, ziyaret vesilesiyle hem kendisini anlatmak hem de Sanayicilerin sorunlarını dinlemek istediğini belirtti.

Denktaş, Cumhurbaşkanlığı seçimine parti seçimi gözü ile bakılmasının en büyük yanlışlardan biri olduğunu ifade ederek Cumhurbaşkanı'nın iç konularda yetkisi olmasa da büyük bir etkisi olduğunu ve etkiyi doğru yönde kullanması gerektiğini vurguladı. Kıbrıs Türk Sanayi Odası Başkanı Candan Avunduk da konuşmasında ekonomik ve iç sorunların yanı sıra Doğu Akdeniz'de yaşanan kritik gelişmelerin ışığında Cumhurbaşkanlığı seçiminin gerçekleşeceğine işaret ederek Cumhurbaşkanı'nın sadece görüşmecilikte değil ülkenin tüm kurumları ile uzlaşma içerisinde çalışması gerektiğini düşündüklerini ifade etti.



Akgöl®
Daha Sağlıklı Nesiller İçin

0(392)365 06 48 | www.akgoltd.com

Rektör Hasan Ali Bıçak odamızı ziyaret etti



Rauf Denktaş Üniversitesi Rektörü Hasan Ali Bıçak odamıza 17 Ağustos'ta nezaket ziyaretinde bulundu. Ziyarete Oda Başkanımız Candan Avunduk ile görüştü. Ziyaret sonunda Rektör Bıçak Başkan Candan Avunduk'a üniversite ani plaketi hediye etti.

"Nitelikli İşgücü, Başarılı Toplum" eğitimi düzenlendi

Avrupa Birliği tarafından finanse edilen, Kıbrıs Türk Ortopedik Özürlüler Derneği işbirliğinde Kıbrıs Türk Sanayi Odası ve Kıbrıs Türk Ticaret Odası tarafından yürütülen "Nitelikli İşgücü, Başarılı Toplum" Projesi kapsamında Bilgisayar Destekli Muhasebe Eğitimi'nin 2. Grubu, 25-28 Ağustos 2020 tarihlerinde konusunda uzman eğitmenler Evren Erk, Ceren Ataker Etc ve Gürhan Gürkan Ürer tarafından gerçekleştirildi.

Eğitim sonunda tüm katılımcılara Milli Eğitim Bakanlığı onaylı sertifikaları takdim edildi



Sedat Simavi Endüstri Meslek Lisesi Müdürü Çiğeltm Y. Arifoğlu'nu ziyaret

Oda Başkanımız Candan Avunduk ve YK Sekreteri Didem Erel Sedat Simavi Endüstri Meslek Lisesi Müdürü Çiğeltm Y. Arifoğlu'nu geçtiğimiz ay ziyaret etti. Ziyarete, öğrencilerin işletmelerde staj olanakları konusunda görüş alışverişinde bulunuldu.

Sanayinin ihtiyaç duyduğu ara eleman ihtiyacı açısından meslek liselerinin öneminin vurgulandığı ziyarette, öğrencilere sağlanacak staj ve çalışma olanakları ele alındı.



NEW BLACK
AKDENİZ[®]
SINCE 2008

Kuzey
Kıbrıs'ın
Balık
Markası

Tadına doyamayacaksınız!



Aldığınız her Akdeniz Ton ile
siz de Kıbrıs Türk Eğitim Vakfı'na
katkıda bulunun.



omega
3ve6

%100
KATKISIZ



Şevket Hançerli Ticaret Ltd.

Kurtuluş Sok. No: 2 Yenikent, Gönyeli Lefkoşa, KKTC - Tel: 223 4855 - Faks: 223 4856 - info@shancerli.com

Özaktürk
Trading

Construction

Direktör: Ahmet ÖZAKTÜRK

*yeni bir yaşam için
temelleri atıyoruz*



05338684946 - 05338684946

GİRNE BUFAVENTO CADDESİ LADEN SİTESİ NO:2 ÇATALKÖY GİRNE

EÖP: “Karantina özel sektörü kurban etmek anlamına gelir”

Dünyanın karşı karşıya kaldığı en büyük tarihsel sorunlardan biri olan Covid-19 salgınına karşı KKTC alınan önlemlerin hala daha tartışılmaya devam etmesi ve bu tartışmaların geleceğe dair endişeleri büyütme dönük olarak kullanılmak istenmesi tarafımızdan endişe ile izlenmektedir. Ekonomik Örgütler Platformu'nun (EÖP) 21 Ağustos'ta yayınladığı basın bildirisi şöyle:

“Dünyadaki gelişmeler de göstermektedir ki bir süre daha Covid-19 salgını ile birlikte yaşamak zorundayız. Mart ayından bu yana Kuzey Kıbrıs'ta yaşadığımız süreç ise, Covid-19 salgınına karşın ekonomik çarkları da döndürmek zorunda olduğumuzu ve KKTC devletinin hepimizi evlerine veya Kuzey Kıbrıs'a kaparak yaşatmak ve salgın sonrasını beklemek olanaklarından yoksun olduğunu çok açık bir şekilde ortaya koymuştur.

Bu durumda yurt dışından gelişleri imkansızlaştıracak olan “karantina uygulamasına dönülmesi” gibi önlemler, çok sayıda iş yerinin kapanmasına ve binlerce çalışanın işsiz kalmasına yol açacaktır. Böyle bir önlemin, halkın sağlığını daha güvenli bir şekilde koruyacağı düşünülmüş olsa bile, işverenleri ve çalışanları ile birlikte özel sektörü kurban etmek anlamına gideceği açıktır. Diğer ülke örnekleri de incelendiği zaman, salgına karşı mücadelenin, işyerlerini ayakta tutacak ve çalışanları koruyacak şekilde sürdürülmeye çalışıldığı zaten görülecektir.

Bugün yapılması gereken ülkemize giriş yapanların etkin denetim ve takibini yapmaktır. Bu amaçla daha sistemli çalışmak, teknolojik takip olanaklarından yararlanmak ve ülkemize mutlaka ayrı bir pandemi hastanesi kazandırmaktır.

Tüm ilgilileri, salgına ilişkin önlemleri tartışırken daha uzun bir süre Covid-19 salgını ile birlikte yaşayacağımızı

ve işyerlerinin kapanmasına tahammül edilemeyeceğini dikkate almaya çağırır, salgına karşı vermekte olduğumuz mücadelede mutlaka başarıya ulaşacağına dair inancımızı halkımız ile paylaşmak isteriz.”

Sadece bir ev değil, yepyeni bir yaşama kucak açmaya hazır olun.



Gönyeli Yaşam Sitesi

Gönyeli'de bilinen, değişmeyen Hacı Ali kalitesinde yepyeni bir yaşam alanı doğuyor! Geç kalmayın!...



10,000 Stg. Peşinat ve ayda sadece 200 Stg taksitle



M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.

Kızılay Sokak No: 1 Yenisehir / Lefkoşa Tel: 228 06 82 - 227 02 23 / Cep Tel: 0533 853 15 44
www.hacialihomes.com

ŞENAL PLASTİK

Pet Kavanozlar



Yöresel lezzetlerimizi
en iyi şekilde saklamanıza
yardımcı oluyoruz...

Pet Şişeler



Bidonlar



FABRİKA MERKEZ

+90 392 365 46 00
+90 533 850 50 10
+90 392 365 42 44
info@senalplastik.com
OSB. L/şa ana yolu üzeri / M/şa

LEFKOŞA ŞUBE

+90 392 225 38 43
+90 533 850 50 11
+90 392 227 51 19
OSB. 2. Cadde No:4 /
Lefkoşa

MAĞUSA TERMİNAL

+90 392 366 33 34
+90 392 365 42 44
Ayhan Niyazi Sk. Otobüs Terminal
Yanı Baykal / Gazimağusa

f Senal Plastik

Instagram senalplastik

www.senalplastik.com

0533 850 50 10

Daha güçlü sanayi, daha güçlü ekonomisi
SANAYİ

Sahibi:
KTSO(a)
Candan Avunduk

Editör ve
Genel Yayın
Yönetmeni:
Hüseyin Ezgin

İçerik, Pazarlama ve
İletişim Komitesi:
Deniz Berkol, Doğa
Dönmezer, Selin Desem

Kıbrıs Türk Sanayi Odası İletişim
Adres: Organize Sanayi Bölgesi, 2. Cadde,
No: 19 Lefkoşa / Kıbrıs
Tel: (0392) 22 58 131 Faks: (0392) 22 58 130
E-Posta: hezgin@kibso.org
http://www.kibso.org

Mesarya Ajans İletişim
Tel: (0392) 22 56 595 / 96
Reklam Sorumlusu: Növbet Gürtaş
Sayfa Düzeni: Nazire Büyükoğlu
Reklam Tasarımı: Safiye Özyürekliiler
Röportaj: Serhat Kalın
Baskı: Comment Grafik ve Yayıncılık LTD.